Piergiuseppe Biandrino, Fabio Bortolotti, Christian Califano ELIANA MARIA TORNESE, CHIARA ENRICA TUO, VINCENZO VIGORITI MICHELANGELO CICOGNA, MASSIMO COCCIA, MICHELE CURATOLA DOMENICO DI PIETRO, ELENA MARIA FONTANELLI, MANLIO FRIGO ROBERTO OLIVA, CARLO RASIA, TALITA ROSSI, ROBERTO RUOPPO ISABELLA CANNATA, SERGIO MARIA CARBONE, CECILIA CARRARA Francesca Salerno, Eduardo Savarese, Francesco Sbordone Francesco Munari, Antonio Musella, Alberto Oddenino Luigi Fumagalli, Teresa Giovannini, Andrea La Mattina Andrea Atteritano, Piero Bernardini, Paolo Bertoli ANTONIO LEANDRO, FEDERICO LENCI, CARLO MORACE Fabrizio Vismara, Giovanni Zarra

VOLUME XII

commerciali internazionali L'arbitrato nei rapporti



menico; Fontanelli, Elena Maria, Frigo, Manlio; Fumagalli, Luigi; Giovannini, Teresa; La Mattina, Andrea; Leandro, Amonio; Lenci, Federico; Morace, Carlo; Munari, Francescu; Musella, Antonio; Oddenino, Alberto; Oliva, Roberto; Rasia, Carlo; Rossi, Talita; REOPPO, Robeno; SALERNO, Francesca; SAVARESE, Eduardo; SBORDONE, Francesco; TORNESE, гоготті, Габіо; Саліғано, Сінтstian; Салмата, Isabella; Саввоня; Sergio Maria; Саввава, Cecilia, Cicogna, Michelangelo, Coccia, Massimo; Curatiota, Michele, Di Pietiro, Do-Eliana Maria; Tuo, Chiara Enrica, Vicoritri, Vincenzo; Vismara, Fabrizio; Zarra, Giovanni ATTERITANO, Andrea; BERNARDINI, Piero; Bertolli, Paolo; Biandrino, Piergiuseppe; Bor Trattato di Diritto dell'arbitrato

diretto da Daniele Mantucci

vol. XII - L'arbitrato nei rapporti commerciali internazionali Napoli: Edizioni Scientifiche Italiane, 2021

pp. XXX+1418, 24 cm

ISBN 978-88-495-4513-5

© 2021 by Edizioni Scientifiche Italiane sp.a.

80121 Napoli, via Chiatamone 7

Internet: www.edizioniesi.it E-mail: info@edizioniesi.it I diritti di traduzione, riproduzione e adattamento totale o parziale e con qualsiasi mezzo compresi i microfilm e le copie fotostatiche) sono riservati per tutti i Paesi.

Fotocopie per uso personale del lettore possono essere effettuate nei limiti del 15% di ciascun volume/fascicolo di periodico dietro pagamento alla SIAE del compenso previsto dall'act. 68, comma 4 della legge 22 aprile 1941, n. 633 ovvero dall'accordo stipulato tra SIAE, AIE, SNS E CNA, CONFERTIGIANATO, CASA, CLAAI, CONFECIMIERCIO, CONFESERCIENTI Il 18 di-

CAPITOLO XXXII

L'arbitrato internazionale marittimo

Andrea La Mattina*

SOMMARIO: 1. La «specialità» dell'arbitrato marittimo rispetto all'arbitrato commerciale internazionale. – 2. La «forza espansiva» dell'autonomia privata nel contesto dell'arbitrato marittimo quale strumento interpretativo della volontà delle parti. – 3. La forma della clausola compromissoria «nella prospettiva dell'arbitrato marittimo». – 4. La legge applicabile: il rilievo della lex maritima e l'emersione dello status mercatorio. – 5. Il procedimento. – 6. Il riconoscimento e l'esecuzione dei lodi arbitrali marittimi stranieri nella giurisprudenza italiana. – 7. Il trasporto di linea come momento critico del sistema «arbitrato marittimo» e come conferma dei risultati dell'indagine.

1. – L'arbitrato rappresenta lo «strumento privilegiato» di soluzione delle controversie marittime internazionali¹.

Tale circostanza emerge dall'ampia diffusione delle clausole compromissorie nei formulari contrattuali più utilizzati dagli operatori marittimi e dal notevole sviluppo che hanno avuto negli ultimi decenni le istituzioni arbitrali specializzate nella risoluzione di controversie di natura marittima². Ciononostante, l'arbitrato in materia marittima non è compiutamente disciplinato né dalle convenzioni di diritto internazionale uniforme, né dalle legislazioni statali³.

* Professore di Diritto nella Navigazione nell'Università di Pisa e presso l'Accademia Navale di Livorno.

² Sul punto sia consentito rinviare a A. La Mattina, o.u.c., pp. 17-46.

³ V. ancóra *ivi*, pp. 46-56.

¹ Cosí S.M. Carbone e A. La Mattina, Prospettive dell'arbitrato maritimo in Italia, in Giur. arb., 2016, p. 103. Nello stesso senso P. Delebecque, L'arbitrage maritime contemporain: point du vue français, in Dir. mar., 2004, p. 436; B. Harris, Maritime Arbitrations, in J. Tackaberry e A. Marriot (a cura di), Bernstein's Handbook of Arbitration and Dispute Resolution Practice, London, 2003, p. 743; R. Jambu-Merlin, L'arbitrage maritime, in Études offertesà René Rodière, Paris, 1981, p. 401; E.J. Legros, Les conflicts de normes jurisdictionnelles en matière de contrats de transport internationaux de marchandises, in Clunet, 2007, p. 1105; A. La Mattina, L'arbitrato maritimo e i princípi del commercio internazionale, Milano, 2012, p. 1 ss.; Id., Arbitration, Maritime, in J. Basedow et al. (a cura di), Encyclopedia of Private International Law, vol. I, Cheltenham-Northampton, 2017, p. 106 ss.

La notevole rilevanza dell'arbitrato quale mezzo di soluzione delle controversie marittime internazionali ha condotto parte della dottrina a parlare con sempre maggior frequenza di «arbitrato internazionale marittimo» per fare riferimento al fenomeno in esame⁴. È peraltro

* Cfr. J.M. Alcantara, An international panel of maritime arbitrators, in J. Int. Arb., 1994, p. 117 ss.; J. Allsop, International maritime arbitration: legal and policy issues, in J. of International Maritime L., 2007, p. 398 ss.; J.J. ÁLVAREZ RU-BIO, Arbitraje marítimo y criterios de seleccion del Derecho applicabile al fondo de la controversia. Especial referencia al settor del transporte, in Revista de la Corte Española de Arbitraje, 1997, p. 55 ss.; C. Ambrost, K. Maxwell e A. Parry, London Maritime Arbitration, 3d ed., London, 2009, passim; F. Arradon, L'arbitrage maritime: le point de vue du praticien, in Dr. mar. fr., 2007, p. 389 ss.; ID., L'incorporation des clauses de charte-partie dans le connaissements, in Dr. mar. fr., 2004, p. 883 ss.; C. Barcley, Arbitration and Shipping, in Arbitration, 1967, pp. 3-7; F. Ber-LINGIERI, International Maritime Arbitration, in J. of Maritime L. and Commerce, 1979, pp. 199-247; ID., Trasporto marittimo e arbitrato, in Dir. mar., 2004, p. 423 ss.; E. Bernini, L'arbitrato nel diritto marittimo, in C. Cecchella (a cura di), L'arbitrato, Torino, 2005, p. 583 ss.; G.M. Bot, L'arbitrato marittimo e commerciale in un recente convegno, in Dir. mar., 1991, p. 526; L. Carasso Bullow, A user's experience of London and New York maritime arbitration, in European Transport L. J., 1998, p. 293 ss.; S.M.Carbone e A. La Mattina, Prospettive dell'arbitrato marittimo in Italia, cit., p. 162 ss.; S.M. CARBONE e M. LOPEZ DE GONZALO, L'arbitrato marittimo, in G. Alpa e V. Vigoritt (a cura di), Arbitrato. Profili di diritto sostanziale e di diritto processuale, Torino, 2013, p. 1293 ss.; Id., L'arbitrato marittimo, in Nuova giar. civ. comm., 1993, p. 168 ss.; M. Cohen, A New Yorker looks London Maritime Arbitration, in Lloyd's Maritime and Commercial L. Quarterly, 1986, pp. 57-79; ID., Maritime arbitration in Asia, in J. of Maritime L. and Commerce, 1998, p. 117 ss.; W. CRAIG, W. PARK e J. PAULSSON, International Commercial Arbitration, I, New York, 1984, pp. 58-59; M. Curtin, Arbitration maritime cargo disputes - future problems and considerations, in Lloyd's Maritime and Commercial L.Quarterly, 1997, pp. 31-64; B. de la Vega Justribò, El arbitraje en el àmbito maritimo, in AA.Vv., El Arbitraje en las distintas Áreas del Derecho, I, Lima, 2007, cap. 13, in castillofreyre.com/biblio_arbitraje/vol4 /capitulo13_el_arbitraje_en_el_derecho_maritimo.pdf; M. Dardani, Arbitrato marittimo e costruzione di navi, in Rive arb., 2014, p. 565 ss.; P. Delebecque, L'arbitrage maritime contemporain: le point de vue français, in Dir. mar., 2004, p. 436 ss.; R. Espinosa Calabuig, La clausulas arbitrales marítimas a la luz de los 'usos' del tràfico comercial internacional, in Revista Eletrònica de Estudios Internacionales, 2007, inreei.org, p. 7 ss.; C. Esplugues Mota, Arbitraje Marítimo Internacional, Navarra, 2007, passim; ID., Some Current Developments m International Maritime Arbitration, in J. Basedow, U. Magnus e R. Wolfrum (a cura di), The Hamburg Lectures on Maritime Affairs 2007 & 2008, Berlin, 2010, p. 119 ss.; R. Force e A. Mavronicolas, Two Models of Maritime Dispute Resolution: Litigation and Arbitration, in Tulane L. Rev., 1991, p. 1461 ss.; J.GIATZMAYER, Arbitration of Marine Controversies, in The Arbitration J., 1937, pp. 47-50; C. HAI-GHT, Maritime Arbitration - the American experience, in American Dispute Res. L. I., 1995, pp. 2-15; B. Harris, Maritime Arbitrations, cit., p. 744 ss.; B. Harris, M.

necessario precisare preliminarmente che, nel presente lavoro, con l'espressione «arbitrato internazionale marittimo» si intende fare riferi-

SUMMERSKILL e S. COCKERILL, London Maritime Arbitration, in Arb. Intern., 1993, pp. 275-288; R. JAMBU-MERLIN, L'arbitrage international en droit maritime, in Rass. arb., 1970, pp. 1-5; Id., L'arbitrage maritime, in Études offertes à René Rodière, Paris, 1981, pp. 401-408; C. Jarrosson, La spécificité de l'arbitrage maritime, in Dir. mar., 2004, pp. 444-449; R. JARVIS, Problems with and solutions for New York Maritime Arbitration, in Lloyd's Maritime and Commercial L. Quarterly, 1986, pp. 535-538; A. LA MATTINA, L'arbitrato marittimo e i princípi, cit., passim; M. LOPEZ DE GONZALO, La disciplina delle clausole compromissorie tra formalismo e prassi del commercio internazionale, in Dir. mar., 1990, p. 326 ss.; ID., L'esercizio della giurisdizione civile in materia di trasporto marittimo e intermodale, in Dir. mar., 2001, p. 530 ss.; M. MARESCA, Arbitrato e salvataggio, in Riv. arb., 2014, p. 533 ss.; F. MARRELLA, Unità e diversità dell'arbitrato internazionale: l'arbitrato marittimo, in Dir. mar., 2005, p. 787 ss.; A. McIntosh, The practice of maritime arbitrations in London: recent developments in the law, in Lloyd's Maritime and Commercial L. Quarterly, 1983, pp. 235-247; M. Moon, New Opportunities for Maritime Arbitration and Arbitrators, in Proceedings of the XV International Congress of Maritime Arbitrators - ICMA, London, 2004, inedito, ma messomi cortesemente a disposizione dall'Avv. Mario Riccomagno; M. Mustill, Maritime arbitration: the call for a wider perspective, in J. Int. Arb., 1992, p. 51 ss.; J. O'CONNOR, Maritime arbitration without consent vouching, consolidation and self-execution. Will New York practice migrate to Canada?, in J. Int. Arb., 1993, p. 161 ss.; P. PHILLIPS, The Needs of Arbitration from a Maritime Point of View, in Arbitration, 1978, p. 245 ss.; F. RAMOS MÉNDEZ, Arbitraje maritimo internacional: Confirmacion de la doctrina jurisprudencial, in Anuario de Derecho Maritimo, III, p. 988 ss.; M. REMOND-GOUIL-LOUD, Droit Maritime, 2ne ed., Paris, 1993; E. RIGHETTI, L'istruzione probatoria nell'arbitrato internazionale commerciale e marittimo, in Riv. arb., 1993, p. 315 ss.; ID., La validità della clausola arbitrale nelle polizze di carico, in Riv. arb., 2014, p. 505 ss.; F. Siccardi, La clausola compromissoria nel contesto del rapporto di assicurazione marittima, in Riv. arb., 2014, p. 543 ss.; P. Tassios, Choosing the appropriate venue: maritime arbitration in London or New York?, in J. Int. Arb., 2004, p. 355 ss.; P. Todd, Incorporation of arbitration clauses into bill of lading, in J. of Business L., 1997, p. 337 ss.; W. Tetley, Marine Cargo Claims, 4th ed., Cowansville, 2008, p. 1413 ss.; J. Trappe, Maritime arbitration rules for different arbitral institutions. Some comparative remarks, in Arbitration, 1998, p. 257 ss.; M. WAGENER, Legal Certainty and the Incorporation of Charterparty Arbitration Clauses in Bills of Lading, in J. of Maritime L. and Commerce, 2009, p. 115 ss.; G. Zekos, Maritime Arbitration and the Rule of Law, in J. of Maritime L. and Commerce, 2008, p. 523 ss.; ID., International Commercial and Maritime Arbitration, London-New York, 2008; D. Zu-BROD, The history of maritime arbitration in New York, in The Arbitrator, 2001, XXXII, n. 2, p. 2 ss.; S. Zunarelli e C. Zournatzi, Arbitrato nelle controversie marittime internazionali, in A. Buonfrate e C. Giovannucci Orlandi (a cura di), Codice degli arbitrati, delle conciliazioni e di altre ADR, Torino, 2006, p. 422 ss., cui adde i lavori di M. RICCOMAGNO, L'arbitrato marittimo, in Trasporti, 1999, LXXIX, pp. 135-151 e ID., Maritime arbitration between international commercial

mento esclusivamente all'arbitrato marittimo c.d. «transnazionale» (ossia all'arbitrato tra privati, avente ad oggetto questioni inerenti il diritto marittimo e caratterizzato dall'esistenza di elementi di internazionalità) e non anche all'arbitrato marittimo c.d. interstatale (ossia all'arbitrato tra Stati, o tra Stati e privati, relativo al diritto del mare)⁵, o all'arbitrato marittimo «interno» (ossia all'arbitrato tra privati, avente ad oggetto questioni inerenti il diritto marittimo che si esauriscono nell'àmbito di un solo ordinamento giuridico)⁶.

L'espressione arbitrato «marittimo» (come sopra intesa) necessita comunque di essere «decodificata», in quanto apre le porte ad una duplice serie di fraintendimenti.

Da un lato, si potrebbe sostenere che si è in presenza di un arbitrato marittimo semplicemente quando un arbitrato commerciale internazionale «in some way [...] involves a ship»⁷: tale affermazione

arbitration and regional iniatives, relazione presentata alla Maritime Arbitration Conference, Dubai, 5-7 aprile 2008; ID., Maritime arbitration and international commercial arbitration, relazione presentata al XVIIthInternational Congress of Maritime Arbitrators, Hamburg, 5-9 ottobre 2009; ID., Lecture note on international maritime arbitration, relazione presentata all'International Dispute Resolution Institute, London, 29 settembre 2010, questi ultimi inediti, ma cortesemente messimi a disposizione da parte dell'autore.

⁵ Sul fatto che la distinzione tra arbitrato «transnazionale» e arbitrato «interstatale» sia «labile» ed «incerta», cfr. per tutti T. Treves, Le controversie internazionali. Nuove tendenze, nuovi tribunali, Milano, 1999, p. 35. Sull'arbitrato interstatale riguardante questioni inerenti il diritto del mare oltre al citato lavoro di Treves (ivi, p. 102 ss.) cfr., senza pretesa di completezza, A.O. Adede, The System for Settlement of Disputes under the United Nations Convention on the law of the Sea, Dordrecht-Boston-Lancaster, 1987; A.E. BOYLE, Dispute Settlement and the Law of the Sea Convention: Problems of Fragmentation and Jurisdiction, in Int. Comp. L. Q., 1997, p. 37 ss.; L. Caflisch, Le règlement judiciaire et arbitral des différends dans le nouveau droit de la mer, in Festschrift für Rudolf Bindschedler, Bern, 1980, p. 351 ss.; J.R. Coquia, Settlement of Disputes in the UN Convention on the Law of the Sea, in Indian J. of International L., 1985, p. 171 ss.; F. MARRELLA, Unità e diversità dell'arbitrato internazionale, cit., p. 788 ss.; T. Scovazzi, The Evolution of the International Law of the Sea: New Issues, New Challenges, in Rec. cours, 2000, p. 122 ss.; G. Zekos, Competition or Conflict in the Dispute Settlement Mechanism of the Law of the Sea, in Rev. hellenique, 2003, p. 153 ss.

⁶ Stante il fatto che la stragrande maggioranza dei rapporti inerenti i traffici marittimi si svolge in una dimensione internazionale, il rilievo dell'arbitrato marittimo «interno» è del tutto trascurabile ai fini della presente analisi. In questo senso cfr. per tutti B. Harris, *Maritime Arbitrations*, cit., p. 744.

Cosí B. Harris, M. Summerskill e S. Cockerill, London Maritime Arbitration, cit., p. 275. La definizione è richiamata ed accolta da C. Ambrose, K.

potrebbe far ritenere che l'arbitrato marittimo non esista come istituto giuridico asé, in nulla distinguendosi da un «comune» arbitrato commerciale internazionale, a parte il fatto di riguardare una controversia marittima.

Dall'altro lato, all'opposto, si potrebbe sostenere che l'arbitrato marittimo sia un procedimento intrinsecamente diverso e comunque «autonomo» rispetto all'arbitrato commerciale internazionale e ciò in quanto l'oggetto di tale arbitrato, ossia il diritto marittimo⁸, è una materia autonoma rispetto al diritto «comune» (e, in particolare, rispetto al diritto del commercio internazionale).

Nessuna di tali (opposte) ricostruzioni pare condivisibile. Infatti: a) l'arbitrato marittimo non solo si caratterizza per avere ad oggetto una nave, ma è un fenomeno processuale la cui fisionomia discende direttamente ed è influenzata dalle caratteristiche (e dalle peculiarità) del diritto marittimo sostanziale e b) l'autonomia del diritto marittimo sostanziale è da intendersi in senso, piuttosto, relativo, ossia nel senso che il diritto marittimo inteso quale lex specialis, non può prescindere da una continua interazione con i princípi di diritto comune (princípi spesso rinvenibili in norme di origine internazionale o nella prassi degli operatori commerciali), in quanto esso non è una disciplina autosufficiente e completa ed, in ogni caso, è inidoneo a regolare in maniera compiuta ogni aspetto dei rapporti giuridici riguardanti i traffici marittimi¹⁰.

In questa prospettiva, l'arbitrato marittimo, strumento processuale «privilegiato» del diritto marittimo, pare piuttosto rientrare all'interno del piú ampio *genus* dell'arbitrato commerciale internazionale¹¹, dal quale essenzialmente trae la propria disciplina giuridi-

MAXWELL e A. PARRY, London Maritime Arbitration, cit., p. 1 e, nella dottrina italiana, da M. RICCOMAGNO, L'arbitrato marittimo, cit., p. 135.

⁸ Si veda, a questo riguardo, la definizione di C. Jarrosson, La spécificité de l'arbitrage maritime, cit., p. 444, secondo cui l'arbitrato maritimo è «celui d'arbitrage portant sur une question du fond qui relève du droit maritime».

⁹ Per considerazioni analoghe a quelle svolte nel testo cfr. P. Delebecque, L'ar-

bitrage maritime contemporain, cit., p. 435.

Per queste considerazioni sia consentito rinviare, anche per ulteriori riferimenti nella dottrina italiana e straniera, a A. La Mattina, L'arbitrato marittimo, cit., pp. 5-14 e, da ultimo, Id., Del trasporto, in P. Schlesinger e D. Busnelli (a cura di), Il codice civile-Commentario, Milano, 2018, p. 22 ss.

¹¹ In questo senso cfr. per tutti la relazione presentata da M. Mustill alXth International Congress of Maritime Arbitrators, Vancouver, 11 settembre 1991, inedita, cui adde C. Ambrose, K. Maxwell e A. Parry, London Maritime Arbitration, cit.,

ca¹². Sarebbe peraltro riduttivo non sottolineare che la specialità del diritto marittimo impone una dimensione processuale «adeguata» alle proprie caratteristiche: in altri termini, in questo àmbito emerge in modo particolare la necessità che tra diritto sostanziale e diritto processuale vi sia un rapporto simbiotico e non uno iato¹³. L'arbitrato marittimo, quindi, deve farsi (e – come vedremo – in concreto si fa) «strumento» per la piú efficace attuazione dei rapporti sostanziali del commercio marittimo internazionale.

Ciò significa che alcune specifiche caratteristiche della materia marittima incidono sulla fisionomia dell'arbitrato marittimo, facendolo «deviare» dal modello dell'arbitrato commerciale internazionale «generale».

Cosí, ad esempio, in questo àmbito non sempre trovano posto problemi relativi ai conflitti tra leggi sostanziali applicabili, in quanto sovente gli àrbitri marittimi decidono le controversie sottoposte al proprio esame sulla base della legge inglese ovvero di quella che è stata definita *lex maritima* o *general maritime law*, la quale è rappresentata da un *corpus* di princípi che si sono alimentati soprattutto della prassi degli operatori marittimi e del diritto uniforme dei trasporti¹⁴.

Con riguardo agli aspetti più squisitamente processuali, in campo marittimo viene poi più frequentemente utilizzata la tecnica della *consolidation* tra arbitrati connessi al fine di consentire la partecipazione ad un determinato procedimento a «terzi», formalmente estranei al-

p. 69; S.M. CARBONE e M. LOPEZ DE GONZALO, L'arbitrato marittimo, cit., p. 168 ss.; P. Delebecque, L'arbitrage maritime contemporain, cit., p. 436; F. Marrella, Unità e diversità dell'arbitrato internazionale, cit., p. 797; G. Zekos, Maritime Arbitration, cit., p. 524, nonché i lavori di M. RICCOMAGNO, Maritime arbitration between international commercial arbitration and regional iniatives, cit.; Id., Maritime arbitration and international commercial arbitration, cit.; Id., Lecture note on international maritime arbitration, cit. Ad ulteriore conferma si vedano anche le risposte delle principali istituzioni arbitrali marittime ai quesiti di cui al paper di J.M. Alcantara, Comparative review of the arbitration schemes available in the main arbitration centres, cit.

¹² Cfr. B. DE LA VEGA JUSTRIBÒ, El arbitraje en el àmbito maritímo, cit.; F. MARRELLA, Unità e diversità dell'arbitrato internazionale, cit., p. 787 ss.

¹³ È questo il c.d. «principio di adeguatezza» del processo teorizzato da G. Foschini, Sistema del diritto processuale penale, II, 2ª ed., Milano, 1968, p. 9. Nello stesso senso cfr. A. Proto Pisani, Tutela giurisdizionale differenziata e nuovo processo del lavoro, in Foro it., 1973, V, cc. 209-210.

¹⁴ In argomento v. le riflessioni svolte infra § 4.

l'accordo compromissorio, ma «parti» sostanziali dei rapporti del commercio marittimo dedotti in arbitrato (il che accade specialmente nelle controversie relative alla costruzione di navi o in relazione a dispute riguardanti *charter-parties* tra loro collegati)¹⁵. Ancóra, le clausole compromissorie circolano generalmente non in base ai meccanismi della cessione del contratto, bensí attraverso lo strumento della girata della polizza di carico¹⁶. Infine, nell'àmbito in esame gli àrbitri sono prevalentemente *commercial men* (e non giuristi) e i procedimenti sono per la maggior parte svolti nell'àmbito di istituzioni arbitrali specializzate (e non vengono invece generalmente decisi dai *panels* dell'ICC)¹⁷, le quali applicano regole flessibili che vengono modellate soprattutto tenendo conto della volontà delle parti¹⁸.

È proprio la maggiore «flessibilità» delle regole del procedimento che caratterizza la specificità dell'arbitrato marittimo rispetto agli altri settori dell'arbitrato commerciale internazionale¹⁹ e che consente di sottolineare l'emergere di precisi «usi» del commercio marittimo internazionale, i quali impongono appunto una maggiore flessibilità interpretativa nell'approcciare diversi rilevanti aspetti di questo tipo di arbitrato, tra cui, in particolare, il tema della validità da un punto di vista formale delle clausole compromissorie²⁰.

In questo senso risulta evidente che l'arbitrato marittimo va inteso come un procedimento «speciale» rispetto all'arbitrato commerciale internazionale²¹, nel quale alcuni istituti devono essere riletti non solo al fine di assecondare specifiche esigenze degli operatori marit-

¹⁵ Sul punto sia consentito rinviare a A. La Mattina, L'arbitrato marittimo, cit., p. 282 ss.

¹⁶ V. ancóra ivi, p. 301 ss.

¹⁷ Sulla risoluzione nell'ambito degli arbitrati ICC di controversie marittime v. comunque O. Cachard, *Maritime Arbitration under the ICC Rules of Arbitration*, in *ICC Bulletin*, 2011, XXII, n. 1, p. 31 ss.

¹⁸ Cfr. A. La Mattina, L'arbitrato marittimo, cit., p. 227 ss.

¹⁹ In questo senso cfr. per tutti M. Mustill, Relazione alXth International Congress of Maritime Arbitrators, cit., p. 8.

²⁰ Cfr. R. Espinosa Calabuig, La clàusulas arbitrales marítimas a la luz de los «usos» del tráfico comercial internacional, cit.

²¹ Alle medesime conclusioni pervengono, tra gli altri, S.M. Carbone e R. Luzzatto, Clausole arbitrali, trasporto marittimo e diritto uniforme, in Dir. mar., 1974, p. 274; P. Delebecque, L'arbitrage maritime contemporain, cit., p. 436; C. Jarrosson, La spécificité de l'arbitrage maritime, cit.; M. Riccomagno, L'arbitrato marittimo, cit., p. 144; W. Tetley, The General Maritime Law - The Lex Maritima, in European Transport L., 1996, pp. 497-504.

timi internazionali, ma anche per tenere conto di precisi «usi commerciali» radicati in questo àmbito.

La specialità del settore marittimo determina quindi la specialità dell'arbitrato marittimo rispetto al modello generale dell'arbitrato commerciale internazionale, rendendo in particolare evidente l'esistenza di una sorta di status mercatorio che caratterizza gli operatori marittimi e (almeno in parte) li differenzia dagli operatori di altri àmbiti del commercio internazionale²².

2. – Il rilievo dell'autonomia privata è particolarmente accentuato nell'àmbito dell'arbitrato marittimo. Infatti, differentemente da altri settori del diritto del commercio internazionale, nel contesto in esame non vi è posto per forme di arbitrato c.d. «obbligatorio» (dove la rimessione di una determinata controversia alla cognizione degli àrbitri non nasce da un atto negoziale, bensí trae origine da un provvedimento normativo o regolamentare ovvero da una convenzione internazionale)²³, essendo nel contesto marittimo la scelta dello strumento arbitrale sempre rimessa alla volontà delle parti²⁴.

Inoltre, la grande maggioranza degli arbitrati marittimi (differentemente dagli altri arbitrati commerciali internazionali), ancorché svolti secondo le regole di istituzioni arbitrali, sono arbitrati *ad hoc*²⁵ e non arbitrati amministrati²⁶, con la conseguenza che le parti mantengono

²² V. infra, § 4.

²³ Tale è – ad esempio – il caso dell'arbitrato previsto dagli accordi di Algeri del 1981 tra Iran e Stati Uniti d'America per la definizione delle pretese dei cittadini statunitensi nei confronti dell'Iran, su cui cfr. P. Bernardini, L'arbitrato nel commercio e negli investimenti internazionali, 2ª ed., Milano, 2008, p. 293 ss.; C. Brower, The Iran-United States Claims Tribunal, in Rec. cours, 1990, p. 123 ss.; R. Khan, The Iran United States Claims Tribunal, controversies, cases and contributions, The Hague, 1990; L.G. Radicati di Brozolo, La soluzione delle controversie tra Stati e stranieri mediante accordo internazionale; gli Accordi tra Stati Uniti ed Iran, in Riv. dir. int., 1982, p. 299 ss.

²⁴ Nel senso di cui al testo si veda la decisione della Corte Suprema americana resa nel caso *Stolt-Nielsen S.A. v. Animal Feeds International Corp.* ([2010] Lloyd's Rep 360).

²⁵ Cfr. S.M. CARBONE e M. LOPEZ DE GONZALO, *L'arbitrato marittimo*, cit., p. 178 ss.; F.Berlingieri, *International maritime arbitration*, cit., pp. 217-247; M. RICCOMAGNO, *L'arbitrato marittimo*, cit., 1999, p. 141.

²⁶ In questo senso pare rilevante evidenziare che non tutti gli arbitrati istituzionali sono necessariamente arbitrati amministrati: cfr. J.D.M. Lew, L.A. MISTELIS e S. KRÖLL, Comparative International Commercial Arbitration, London, 2003, p.

un piú forte controllo sul procedimento²⁷. A questo riguardo, mentre le Rules of Arbitration dell'ICC (applicate nella maggior parte degli arbitrati commerciali internazionali non marittimi)28 prevedono che le regole del procedimento possano essere stabilite dalle parti soltanto se tali Rules presentino una lacuna)29, i Terms della London Maritime Arbitrators Association (sulla base dei quali si svolge larga parte degli arbitrati marittimi) dispongono invece che «It shall be for the tribunal to decide all procedural and evidential matters subject to the right of the parties to agree any matter» (cosí Section 12, lett. a). In proposito occorre notare che, per molti anni, gli arbitrati marittimi svolti nell'àmbito della London Maritime Arbitrators Association si sono sviluppati senza seguire particolari regole procedurali, regole che sono state invece introdotte (pur consentendo alle parti di derogarvi) soltanto a partire dal 1999 (con l'introduzione delle LMAA Procedural Guidelines) e che hanno trovato una compiuta realizzazione nei LMAA Terms del 2002 (oggi sostituiti dai LMAA Terms del 2017)30.

Analoghe considerazioni possono essere svolte anche in relazione ai procedimenti arbitrali condotti secondo le Rules of Arbitration della German Maritime Arbitration Association³¹, nonché agli arbitrati marittimi che si svolgono in base alle Rules of the Society of Maritime Arbitrators di New York (dove, peraltro, l'autonomia privata trova un limite nelle disposizioni «inderogabili» che conferiscono agli àrbitri i poteri «to administer the arbitration proceedings»)³². Per con-

32, secondo cui «Institutional arbitration is where parties submit their disputes to an arbitration procedure, which is conducted under the auspices of or administered or directed by an existing institution».

Come si è già evidenziato, peraltro, gli arbitrati svolgentisi secondo le regole della *Chambre Arbitrale Maritime de Paris* e della *Tokyo Maritime Arbitration Commission* sono arbitrati «amministrati» da tali istituzioni arbitrali.

 27 V. C. Esplugues Mota, *Arbitraje Marítimo Internacional*, Navarra, 2007, p. 32 ss., cui *adde* le considerazioni svolte *infra*, \S 5.

²⁸ Sulla risoluzione nell'àmbito degli arbitrati ICC di controversie marittime v. O. CACHARD, *Maritime Arbitration under the ICC Rules of Arbitration*, in *ICC Bulletin*, 2011, XXII, n. 1, p. 31 ss.

²⁹ L'art. 15, § 1 delle Rules of Arbitration dell'ICC dispone infatti che «The proceedings before the Arbitral Tribunal shall be governed by these Rules and, where these Rules are silent, by any rules which the parties or, failing them, the Arbitral Tribunal may settle on, whether or not reference is thereby made to the rules of procedure of a national law to be applied to the arbitration».

30 Cfr. B. Harris, Maritime Arbitrations, cit., p. 762.

V. infra, nota 111 e testo corrispondente.
 V. infra, nota 110 e testo corrispondente.

tro, ovviamente, il rilievo dell'autonomia privata negli arbitrati «amministrati» condotti secondo il *Règlement d'Arbitrage* della *Chambre Arbitrale Maritime de Paris* è estremamente limitato, potendo la scelta delle parti riguardare soltanto l'applicabilità del regolamento in vigore al momento della conclusione della convenzione arbitrale piuttosto che quello vigente quando la controversia viene introdotta³³. Simile approccio è seguito anche in relazione agli arbitrati soggetti alle *Rules of Arbitration of Tokyo Maritime Arbitration Commission* (TO-

MAC) of the Japan Shipping Exchange³⁴.

Il maggior rilievo dell'autonomia privata nel contesto in esame – oltre a rappresentare una conferma della «specialità» dell'arbitrato marittimo rispetto all'arbitrato commerciale internazionale – consente di individuare un canone ermeneutico fondamentale non solo nell'interpretazione delle convenzioni arbitrali contenute nei formulari utilizzati dagli operatori marittimi internazionali, ma anche, più in generale, nell'approccio che deve caratterizzare la «ricostruzione» dell'arbitrato marittimo. In questo àmbito commerciale la volontà delle parti viene ad assumere un ruolo centrale e, pertanto, la disciplina applicabile ai vari aspetti dell'arbitrato marittimo deve soprattutto tenere conto di come le parti hanno inteso regolare un determinato aspetto del fenomeno arbitrale³⁵.

3. – Gli aspetti formali della clausola compromissoria richiesti dai vari ordinamenti giuridici rappresentano lo strumento di accertamento presuntivo della volontà delle parti di ricorrere all'arbitrato³⁶. Una

³⁶ Le norme che disciplinano la validità delle clausole compromissorie, siano esse nazionali o si rinvengano nel diritto uniforme, richiedono generalmente l'uso di forme vincolate; in proposito si veda l'ampia ed esaustiva panoramica di P. Bernardini, L'arbitrato nel commercio e negli investimenti internazionali, cit., pp. 37-

85 c 103-106.

³³ V. infra, nota 118 e testo corrispondente.

³⁴ V. infra, nota 119 e testo corrispondente.

³⁵ V. Harbour Assurance Co. v.Kansa General International Insurance Co. Ltd., [1992] 1 Lloyd's Rep 81 (Q.B.), ove è stato affermato che «there is the imperative of giving effect to the wishes of the parties unless there are compelling reasons of principle why it is not possible to do so». Nello stesso senso, piú di recente, la House of Lords ha sottolineato il «commercial purpose of the arbitral clause», affermando in particolare che nel contesto dell'arbitrato marittimo le clausole arbitrali debbano essere interpretate avendo soprattutto riguardo alla volontà delle parti «as rational businessmen»: cosíPremium Nafta Products Ltd. and others v. Fili Shipping Company Ltd. and others, [2008] Lloyd's Rep 254 (H.L.).

parte della dottrina ha acutamente evidenziato che la pratica applicativa ha (e, in particolare, le decisioni dei giudici italiani hanno) spesso «sopravvalutato» i requisiti formali della clausola arbitrale a discapito di qualunque ricerca sull'effettivo consenso delle parti a derogare alla giurisdizione in favore dell'arbitrato³⁷. Tale visione pare ricalcare quanto affermato dai processual-civilisti italiani, i quali sono arrivati a sostenere che la validità e l'efficacia degli atti processuali, mentre dipende dall'osservanza delle forme, non dipende da alcun controllo sulla formazione della volontà³⁸ e, addirittura, che il «formalismo», necessario ad assicurare il regolare e spedito svolgimento del processo, non consente di dare alcuna rilevanza alla reale volontà delle parti³⁹. La forma solenne diviene, allora, presunzioneassolutadel consenso: alla ricerca della volontà effettiva viene sostituita la ricerca della perfezione formale dell'atto; si passa dal «dogma della volontà», vagheggiato dai pandettisti, al «dogma della forma».

È necessario chiedersi se una simile ricostruzione sia coerente con il contesto della presente analisi. La risposta è negativa e nasce da due diversi ordini di considerazioni.

In primo luogo, la convenzione arbitrale ha natura di contratto e, pur rientrando nella categoria dei c.dd. «negozi processuali», essa non costituisce un atto del processo, bensí un atto sostanziale con rilevanza processuale⁴⁰.

³⁷ Cfr. A.J. VAN DEN BERG, *The New York Arbitration Convention of 1958*, Deventer-Boston, 1981, p. 177, il quale ha rilevato che, secondo una parte della giurisprudenza, «the form of arbitration agreement does not concern questions concerning its formation».

³⁸ In questo senso C. Mandrioli, *Diritto processuale civile*, 21^a ed., Torino,

³⁵ Cfr. E.T. Liebman, *Manuale di diritto processuale civile*, I, 2ªed., Milano, 1957, p. 189. In verità, in qualche caso, anche i processualisti riconoscono che è consentita un'indagine sulla volontà delle parti. Sul punto si veda per tutti E. Redenti, *Atti processuali civili*, in *Enc. dir.*, IV, Milano, 1959, pp. 115-116, secondo cui «anche nel campo del processo poss[o]no essere consentite talvolta delle indagini circa la simulazione, il dolo, la collusione, ma quegli accidenti patologici non vengono di solito in considerazione per i singoli atti delle parti come tali, bensí in quanto abbiano sviata, traviata o inquinata la decisione finale del giudice».

⁴³ In questo senso cfr. Trib. Roma, 26 settembre 1980, Ditta Bartolomei Ferrina c. Soc. comp. Comm. Kreglinger, in Temi rom., 1980, p. 520, cui adde, in dottrina, F. Bonelli, La forma della clausola compromissoria per arbitrato estero, in Dir. mar., 1984, pp. 480-481, nota 6, nonché E. Denti, Nullità degli atti processuali civili, in Noviss. dig. it., XI, Torino, 1965, p. 467 ss. Contra v. peraltro F. Carnelutti, Istituzioni del nuovo processo civile italiano, Roma, 1956, p. 265, che afferma:

In secondo luogo, il mondo dei traffici marittimi internazionali ha peculiarità proprie che rendono necessario un ripensamento dei criteri ermeneutici comunemente invalsi in altri settori⁴¹. Infatti:

i) non pare ragionevole «imbrigliare» gli operatori del commercio internazionale con prescrizioni formali che mal si conciliano con le esigenze di speditezza che caratterizzano i loro rapporti⁴²;

ii) la funzione fondamentale che il requisito della forma esplica in materia consiste nell'accertamento che la clausola arbitrale abbia

effettivamente costituito oggetto del consenso⁴³.

Il problema della validità dal punto di vista della forma delle clausole compromissorie per arbitrato marittimo44 deve quindi essere risolto attraverso la comprensione della strumentalità della forma rispetto all'esistenza del consenso (sostanziale) delle parti a concludere l'accordo compromissorio⁴⁵.

«La processualità dell'atto non è dovuta al suo compiersi nel processo, ma al suo

⁴¹ Cfr. S.M. CARBONE, Il trasporto marittimo di cose nel sistema dei trasporti internazionali, Milano, 1976, pp. 78-83, il quale – già oltre quarant'anni fa – evidenziava come, nell'interpretare le norme di diritto uniforme che possano incidere sui rapporti de quibus (nel caso considerato dall'a. si trattava della Convenzione di Bruxelles sulla polizza di carico), si vada sempre maggiormente affermando come canone ermeneutico fondamentale la aderenza alle «reali esigenze del traffico marit-

⁴² In questo senso già C. VIVANTE, Trattato di diritto commerciale, IV, Obbligazioni, 5ª ed., Milano, 1926, p. 67, n. 1572 affermava che «[n]ei contratti commer-

ciali la parola basta di regola a creare un'obbligazione».

43 Cfr. Cass., Sez. un., 14 novembre 1981, n. 6035, Jauch & Huebener c S.te de Navigation Transoceanique, in Dir. mar., 1982, p. 391 ss., con nota adesiva di M. Maresca, il quale ribadisce che «lo scopo del requisito di cui all'art. 2 della Convenzione di New York [...] è quello di consentire all'interprete un effettivo controllo sulla esistenza del consenso dei contraenti». Nello stesso senso cfr. Cass., 12 ottobre 1982, n. 5244, Soc. Air India c. Avanzo, in Riv. dir. int. priv. proc., 1983, p. 149, dove si afferma che «è legittima una indagine ermeneutica volta a ricavare dallo scritto la comune intenzione delle parti contraenti di deferire alla cognizione dell'arbitro straniero l'esame delle eventuali controversie derivanti dall'esecuzione del

⁴⁴ Problema correttamente definito da S.M. Carbone e M. Lopez De Gon-ZALO, L'arbitrato marittimo, cit., come «conflitto in larga misura irrisolto, tra l'intento di garantire l'esistenza di un effettivo consenso delle parti al deferimento delle controversie ad arbitrato e le contrapposte esigenze di rapidità e semplificazione tipiche della contrattazione del commercio internazionale».

45 Sulla «strumentalità» della clausola compromissoria rispetto al contratto cui

essa accede v. A. La Mattina, L'arbitrato marittimo, cit., pp. 77-81.

In questo senso è possibile «rileggere» le regole in base alle quali deve essere valutata la validità formale delle clausole arbitrali relative ai rapporti del commercio marittimo internazionale - segnatamente, l'art. 2 della Convenzione di New York⁴⁶ - nella prospettiva dell'arbitrato marittimo. In altri termini, il problema della forma della clausola compromissoria può (e, anzi, deve) essere risolto tenendo presente il contesto in cui si muovono gli operatori marittimi internazionali. Ciò significa da un lato, che i requisiti di forma previsti dalla norma in esame dovranno essere interpretati con flessibilità, al fine di venire incontro alle esigenze degli operatori marittimi internazionali (i quali, ad esempio, ben difficilmente sottoscrivono i contratti e/o i documenti di trasporto contenenti le clausole arbitrali, ma, semmai, si scambiano - soprattutto tramite brokers - email o fax estremamente «laconici»); e dall'altro lato, che particolare attenzione dovrà essere data allo status dei contraenti, nonché alla prassi seguita in un determinato àmbito commerciale, e ciò al fine di valutare «in buona fede» l'effettività del consenso di ciascuna delle parti rispetto alla clausola arbitrale (nel senso che, ad esempio, non è possibile ipotizzare che un'impresa quotidianamente attiva sul mercato dei voyage charter parties possa non essere al corrente che il formulario Gencon contiene una clausola arbitrale⁴⁷, sicché – nel caso in cui i termini del Gencon siano richiamati in occasione della conclusione di un contratto di trasporto - tale impresa non potrebbe contestare «in buona fede» la giurisdizione arbitrale affermando di non aver specificamente richiamato la clausola compromissoria contenuta nel formulario).

È proprio in quest'ultimo senso che deve essere letta la sentenza della Court of Appeal inglese relativa al caso Channel Ranger⁴⁸. Tale

⁴⁶ L'art. 2 della Convenzione di New York del 10 giugno 1958 sul riconoscimento e l'esecuzione di sentenze arbitrali straniere è la norma fondamentale cui fare riferimento quanto alla forma delle clausole compromissorie per arbitrato marittimo, in quanto tali clausole – almeno dal punto di vista dell'ordinamento italiano – sono tutte clausole per arbitrato estero e rientrano nell'àmbito di applicazione inderogabile della Convenzione, giustamente definita «ferro da lavoro essenziale per l'operatore e per il teorico che debbano occuparsi degli aspetti internazionalistici dell'arbitrato privato» (cosí A. Briguglio, *Arbitrato estero*, in *Enc. dir.*, Milano, 1999, p. 216, ove ampi riferimenti in materia).

⁴⁷ Il formulario *Gencon* è forse il formulario di voyage charter-parties più noto e diffuso a prescindere dall'ambito merceologico di impiego.

⁴⁸ Cfr. Court of Appeal, 21 ottobre 2014, Caresse Navigation Ltd. v. Zurich Assurance Maroc and other - the «Channel Ranger», in Riv. arb., 2015, p. 155. Nello stesso senso, sia pure in un caso in parte diverso perché riguardante una relatio ad

sentenza riguardava un contratto di trasporto in relazione al quale è stato emesso un bill of lading che rinviava a tutti i termini e le condizioni previsti da un charter party, «including the Law and Arbitration clause». In realtà il charter party non conteneva una clausola arbitrale, bensí una clausola di foro esclusivo in favore dei giudici inglesi. La Corte d'Appello ha respinto l'eccezione di incompetenza che era stata sollevata dal ricevitore già in sede di anti-suit injunction sulla base dell'asserzione secondo cui il bill of lading avrebbe inteso deferire ad arbitrato (e non alla giurisdizione inglese) le controversie nascenti dal contratto di trasporto. L'intero complesso ragionamento dei giudici inglesi, invece, è stato basato sulla ricerca della effettiva intenzione delle parti, che è stata individuata nella volontà di incorporare nel bill of lading la clausola relativa alla risoluzione delle controversie quale essa era effettivamente presente nel charter party, ossia di incorporare una clausola di foro esclusivo. La pronuncia in esame ha esplicitamente privilegiato una lettura «commercialmente» orientata del wording del bill of lading («in this context the interests of commercial certainty are paramount»)49, e ciò a discapito di una ricostruzione basata sul mero dato letterale desumibile dal testo, frutto evidentemente di «linguistic mistakes» a detta della Corte.

Nel medesimo senso e con ragionamento ispirato a valorizzare «the reasonable expectation of businessmen», nel recente caso «The Sea Master», la Commercial Court di Londra ha affermato la opponibilità di una clausola arbitrale contenuta in una polizza di carico nei confronti di una banca in possesso di tale titolo di credito rappresentativo in ragione di una cessione di credito perfezionata nel contesto di un'operazione di credito documentario⁵⁰.

Insomma, in un àmbito, quale quello delle operazioni del commercio marittimo internazionale, dove l'arbitrato è considerato «lo

strumento privilegiato» di soluzione delle controversie⁵¹, appare del tutto fuori luogo l'approccio «formalistico» spesso adottato dalla giu-

una clausola di deroga alla giurisdizione «mista» (ossia contenente il rinvio ad arbitrato per cause di valore inferiore ad un certo ammontare e il deferimento alla giurisdizione esclusiva delle corti inglesi per cause di valore superiore a tale ammontare) v. England and Wales High Court, YM Mars Tankers Ltd v. Shield Petroleum (Nigeria) Ltd [2012] EWHC 2652 (Comm).

⁴⁹ Cosí Court of Appeal, the «Channel Ranger», cit., punto 16.

⁵¹ V. retro, § 1.

⁵⁰ Sea Master Shipping Inc v. Arab Bank (Switzerland) Ltd - the «Sea Master» [2018] EWHC 1902 (Comm).

risprudenza italiana, la quale, interpretando rigidamente l'art. 2 della Convenzione di New York, sostanzialmente ostacola l'accesso alla giustizia arbitrale da parte degli operatori, senza peraltro tutelare le parti (realmente) «deboli» o semplicemente poco avvezze alla prassi contrattuale di un determinato settore commerciale⁵².

Si badi, però, che la prospettiva qui proposta non intende porre in discussione il rilievo (e la ragionevolezza) dei requisiti di forma stabiliti dall'art. 2 della Convenzione di New York: come è stato correttamente posto in evidenza da parte della migliore dottrina processual-civilistica, «il formalismo non ha nulla a che fare con la forma e la critica alformalismonon si può intendere come una inconcepibile e assurda critica alleformegiuridiche»⁵³. In altri termini, non si vuole qui criticare l'art. 2 della Convenzione di New York, bensí sottolineare la (frequente) inadeguatezza della giurisprudenza rispetto alle esigenze degli operatori marittimi internazionali e alla necessità di adottare una interpretazione ragionevolmente «evolutiva» dei requisiti di forma previsti da tale norma.

In quest'ultimo senso è possibile affermare che la forma deve limitarsi a essere «strumento» di verifica della ricorrenza di un effettivo accordo tra i soggetti contraenti, senza però «intralciare» i traffici commerciali internazionali e sacrificare le esigenze degli operatori marittimi. La forma deve essere uno strumento al servizio degli operatori e non una sovrastruttura o, peggio, un «idolo»⁵⁴.

4. – Una delle problematiche di maggiore interesse per chi volesse accostarsi all'arbitrato marittimo è rappresentata dalla materia

Per un'analisi della casistica italiana e straniera in materia sia consentito rinviare a A. La Mattina, *L'arbitrato marittimo*, cit., pp. 111-146, ove viene in particolare fatto riferimento ai problemi relativi alla validità dal punto di vista formale
delle clausole compromissorie per arbitrato marittimo inserite in contratti conclusi
a mezzo di scambi di corrispondenza ovvero tramite rappresentanti o *brokers*, alle
clausole arbitrali *per relationem*, nonché alle forme tacite di accettazione dell'accordo
compromissorio. Sulle clausole arbitrali *per relationem*, si veda inoltre la recente ed
esaustiva analisi di S.M. Carbone, *Le clausole arbitrali* per relationem: *validità ed*effetti, in *Dir. mar.*, 2020, p. 957 ss.

⁵³ Cosí S. Satta, *Il formalismo nel processo*, relazione tenuta il 4 ottobre 1958 al quarto Convegno dell'Associazione italiana fra gli studiosi del processo civile, ora in Id., *Il mistero del processo*, Milano, 1994, p. 86.

⁵⁴ La suggestione è ovviamente tratta da N. IRTI, *Idola libertatis. Tre esercizi sul formalismo*, Milano, 1985, *passim*.

dei conflitti di leggi⁵⁵, e ciò in quanto questo tipo di arbitrato si caratterizza per la propria spiccata vocazione internazionale, nell'àmbito della quale assai raramente i rapporti giuridici si esauriscono all'interno di un unico ordinamento statale⁵⁶.

Sotto questo aspetto l'arbitrato marittimo non si distingue da altri settori dell'arbitrato commerciale internazionale, rispetto ai quali la dottrina ha sempre sottolineato la rilevanza del tema dei conflitti di leggi. In particolare, è pacifico che ai differenti aspetti dell'arbitrato commerciale internazionale può essere teoricamente applicata una legge differente: è infatti possibile riscontrare una legge dell'accordo arbitrale che sia diversa da quella della procedura, nonché da quella della disciplina sostanziale della disputa ed anche da quella del lodo, e che queste ultime siano l'una non coincidente con l'altra⁵⁷.

Ciò che, invece, caratterizza ed evidenzia la specialità dell'arbitrato marittimo relativamente alla materia dei conflitti di leggi sono due fondamentali aspetti.

In primo luogo, la circostanza che il diritto marittimo sia pro-

56 Cfr. B. HARRIS, Maritime Arbitrations, cit., p. 744.

⁵⁵ Cfr. le considerazioni svolte nel caso Mauritius Oil Refineries Ltd.v. Stolt-Nielsen Nederlands BV (The Stolt Sydness) [1997] 1 Lloyd's Rep. 273, nonché, in dottrina, C. Ambrose, K. Maxwell e A. Parry, London Maritime Arbitration, cit., p. 61 ss.; F. Berlingieri, The law applicable by the arbitrators, in Dir. mar., 1998, pp. 617-638; A. La Mattina, L'arbitrato marittimo, cit., p. 177 ss.; G. Zekos, Problems of Applicable Law in Commercial and Maritime Arbitration, in J. Int. Arb., 1999, pp. 173-174. In generale, sui conflitti di legge nell'àmbito del diritto marittimo cfr. Y. Baatz, The Conflict of Laws, in Aa.Vv., Southampton on Shipping Law, London, 2008, p. 1 ss. e, da ultimo, S.M.Carbone, Conflicts de lois en droit maritime, in Rec. cours, 2009, p. 67 ss., ove ulteriori riferimenti.

Cosí G. Zekos, Problems of Applicable Law, cit., p. 181. Sul punto cfr. ex multis B. Goldman, Le conflict de lois en matière d'arbitrage international de droit privé, in Rec. cours, 1963, II, p. 361 ss.; J.D.M. Lew, Applicable Law in International Commercial Arbitration, New York, 1978, p. 1 ss.; M. Mustill e S. Boyd, Commercial arbitration, 2nd ed., London, 1989, p. 61; F. Russell, On arbitration, 23rd ed. (a cura di D. Sutton, J. Gill e M. Gearing), London, 2007, p. 78 ss.; N. Blackaby, C. Partasides, A. Redfern e M. Hunter, Redfern and Hunter On International Arbitration, 5th ed., London, 2009, p. 165, i quali affermano che nell'arbitrato commerciale internazionale si è in presenza di «a complex interaction of laws». Sul punto v., da ultimo, F. Ferrari e S. Kröll, Conflict of laws in international arbitration, Munich, 2011. In giurisprudenza si vedano per tutte le decisioni rese nei casi Naviera Amazonica Peruana SA v. Compania Internacional de Seguros del Peru [1988] 1 Lloyd's Rep. 116, Union of India v. McDonnell Douglas Corporation [1993] 2 Lloyd's Rep. 48, e Channel Tunnel Group. Ltd v. Balfour Beatty Construction Ltd [1993] 1 Lloyd's Rep. 291.

priamente uno jus commune mercatorum, un diritto cioè di origine consuetudinaria, in larga parte recepito da convenzioni internazionali ovvero «codificato» nelle legislazioni nazionali in modo tale da assicurare soluzioni normative sostanzialmente convergenti pur se, a volte, adottate con formulazioni non identiche a causa della diversità dei sistemi dogmatici ispiratori di ciascuna di esse⁵⁸. Tale aspetto – che distingue e caratterizza la materia in esame rispetto a ogni altro settore del diritto del commercio internazionale - rende evidente che nell'àmbito dell'arbitrato marittimo quale sia la disciplina applicabile al merito della controversia non sempre determina un problema di conflitto di leggi, quanto piuttosto l'esigenza per l'arbitro di ricostruire la regola giuridica appropriata a decidere il caso di specie, all'uopo interpretando in chiave «uniforme»59 le norme convenzionali e/o statali tenuto conto della rilevanza della prassi degli operatori marittimi internazionali60. In questo senso l'arbitrato marittimo accentua un fenomeno che è tipico di tutto il diritto del commercio internazionale, ossia la insufficienza del metodo conflittuale tradizionale nella soluzione dei problemi riguardanti l'individuazione della normativa ap-

58 Cosí S.M. Carbone e L. Schiano di Pepe, Conflitti di sovranità e di leggi nei traffici marittimi tra diritto internazionale e diritto dell'Unione europea, Torino, 2010, p. 3, e, nello stesso senso, già C. VIVANTE, Trattato di diritto commerciale, I, Torino, 1938, p. 5. Sul rilievo dell'uniformità internazionale delle soluzioni relative alla regolamentazione del diritto marittimo nella prospettiva storica della sua «codificazione» da parte degli Stati, v. i lavori pubblicati in V. Piergiovanni, From Lex Mercatoria to Commercial Law, Berlin, 2005.

⁵⁹ Sul fatto che nei rapporti del commercio marittimo internazionale sia particolarmente sentita l'esigenza di uniformità cfr., tra i contributi piú rilevanti, T. Asca-RELLI, Recensione a Lefebure D'Ovidio - Pescatore, Manuale di diritto della navigazione, in Riv. dir. nav. 1950, I, p. 159; F. Berlingieri, Verso l'unificazione del diritto marittimo. Parole del Prof. A. Scialoja, in Dir. mar., 1935, p. 449 ss.; ID., Verso l'unificazione del diritto del mare. Parole in replica al Prof. A. Scialoja, in Dir. mar., 1936, p. 105 ss.; F. Berlingieri, Internazionalità del diritto marittimo e codificazione nazionale, in Dir. mar., 1983, p. 61 ss.; S.M. CARBONE, Autonomia privata e modelli contrattuali del commercio marittimo internazionale nei recenti sviluppi del diritto internazionale privato: un ritorno all'antico, in Dir. mar., 1995, p. 315 ss.; ID, La c.d. autonomia del diritto della navigazione: risultati e prospettive, in Dir. mar., 1975, p. 40 ss. V. infine, S. Bariatti, Quale modello normativo per un regime giuridico dei trasporti realmente uniforme?, in Dir. mar., 2001, p. 486, ha sostenuto che l'uniformità nel diritto marittimo «è non solo un valore giuridico primario al quale tendere, ma anche un valore economicamente rilevante».

⁶⁰ Sul punto v., da ultimo, O. CACHARD, Maritime Arbitration under the ICC

Rules of Arbitration, in ICC Bulletin, 2011, XXII, n. 1, p. 40 ss.

plicabile ad un determinato rapporto giuridico⁶¹, insufficienza che si manifesta in maniera ancóra piú rilevante in caso di deferimento ad arbitrato della soluzione di una controversia⁶².

In secondo luogo, in àmbito marittimo si accentua altresí la rilevanza dell'autonomia privata come strumento di «giustizia materiale» volto a disciplinare direttamente (senza i filtri delle norme di diritto internazionale privato) una determinata fattispecie⁶³.

⁶¹ Per uno sguardo critico sul metodo conflittuale tradizionale nell'àmbito dei rapporti del commercio internazionale cfr. ex multis D.F. Cavers, A Critique of the Choice-of-Law Problem, in Harvard L. Rev., 1933, p. 173 ss.; G. Kegel, The Crisis of the Conflict of Laws, in Rec. cours, 1973, II, p. 279 ss.; P. Picone, Ordinamento competente e diritto internazionale privato, Padova, 1986, p. 1 ss., nonché I. Baxter, International Conflict of Laws and International Business, in Int. Comp. L. Q., 1985, p. 538, ove afferma che «current choice-of-law techniques are in general not well designed for application to problems that arise in the complex and rapidly developing field of international trade and investment». Sul connesso problema dell'insufficienza delle legislazioni nazionali a disciplinare adeguatamente i rapporti del commercio internazionale si rinvia, senza pretesa di completezza, a M.J. Bonell, Le regole oggettive del commercio internazionale, Milano, 1976, pp. 8-19; S.M. Carbone e R. Luzzatto, Il contratto internazionale, in Tratt. dir. priv. Rescigno, 12, 2^a ed., Torino, 2000, p. 400 ss.

62 Sul punto cfr. F. Vismara, Le norme applicabili al merito della controversia nell'arbitrato internazionale, Milano, 2001, passim, ma specialmente p. 155 ss.

⁶³ Sul punto particolarmente chiara è l'analisi di S.M. CARBONE e R. LUZZATTO, *Il contratto internazionale*, cit., pp. 344-350, ove ulteriori riferimenti nella letteratura internazional-privatistica, cui adde S.M. CARBONE, La disciplina applicabile ai rapporti economici internazionali: verso una unitaria funzione dell'autonomia privata in senso sostanziale e internazionalprivatistico, in Nuova giur. ligure, 2013, p. 29 ss.

Sul ruolo dell'autonomia privata nella determinazione della disciplina applicabile ai rapporti del commercio marittimo internazionale cfr. J.J. ALVAREZ RUBIO, Las clausolas Paramount: Autonomia de la voluntad y seleccion del derecho applicabile en el transporte maritimo internacional, Madrid, 1997, passim; S.M. CARBONE, L'attuazione del diritto marittimo uniforme tra codificazione e decodificazione, in G. ZIC-CARDI CAPALDO (a cura di), Attuazione dei Trattati internazionali e Costituzione italiana. Una riforma prioritaria nell'era della Comunità globale, Napoli, 2003, p. 153 ss.; Id., Autonomia privata e modelli contrattuali del commercio marittimo internazionale nei recenti sviluppi del diritto internazionale privato: un ritorno all'antico, in Dir. mar., 1995, p. 318; Id., Autonomia privata e forza «espansiva» del diritto uniforme dei trasporti, relazione tenuta al convegno Il trasporto marittimo di persone e di cose. Novità sulla unificazione della loro disciplina - Genova, 19 maggio 2006, in Dir. mar., 2007, p. 1053 ss.; S.M. Carbone e R. Luzzatto, Contratti internazionali, autonomia privata e diritto materiale uniforme, in Dir. comm. int., 1993, p. 755; E. CA-STELLANOS Ruiz, Autonomía de la voluntad y derecho uniforme en el transporte internacional, Granada, 1999; P. Celle, La Paramount clause nell'evoluzione della normativa in materia di polizza di carico, in Dir. mar., 1988, p. 11 ss.; A. GIARDINA,

Insomma, relativamente al tema dei conflitti di leggi, la materia marittima conferma la propria «specialità» rispetto agli altri àmbiti del diritto del commercio internazionale, imponendo all'arbitro di determinare la disciplina applicabile alla singola fattispecie avuto particolare riguardo non solo alla prassi degli operatori marittimi internazionali (che rappresenta propriamente un «filtro» attraverso cui anche i giudici dei singoli Stati dovrebbero interpretare il diritto marittimo), ma anchealla volontà delle parti che – pur con le distinzioni sopra esposte – in questo settore assume il ruolo decisivo di criterio di «giustizia materiale» volto a disegnare concretamente il background normativo del singolo rapporto giuridico.

Quest'ultima caratteristica si coglie in maniera particolare nello sviluppo della disciplina giuridica dei trasporti marittimi, nell'àmbito dei quali è però opportuno operare una distinzione tra contratti di trasporto di carico (generalmente documentati da *charter parties*) e contratti di trasporto di linea⁶⁴.

Nei *charter parties*, ove il rapporto economico si svolge «tra pari» (essendo le parti di tali rapporti tutte operatori professionali), la re-

L'autonomia delle parti nel commercio internazionale, in AA.Vv., Gli usi del commercio internazionale nella negoziazione ed esecuzione dei contratti internazionali, Milano, 1987, p. 15; P. IVALDI, Diritto uniforme dei trasporti e diritto internazionale privato, Milano, 1990, p. 70 ss.; A. La Mattina, Le prime applicazioni delle regole di Amburgo tra autonomia privata, diritto internazionale privato e diritto uniforme dei trasporti, in Riv. dir. int. priv. proc., 2004, p. 597 ss.; M. LOPEZ DE GONZALO, L'obbligazione di consegna nella vendita marittima, Milano, 1997, pp. 7-24.

64 Sulla distinzione tra trasporto di carico e trasporto di linea si vedano, fra i contributi piú significativi, F. BERLINGIERI, Sulla distinzione tra trasporto di carico e trasporto di cose determinate, in Dir. mar., 1952, p. 149 ss.; F. Berlingieri, Profilo dei contratti di utilizzazione della nave, in Dir. mar., 1961, p. 417 ss.; S.M. CAR-BONE, Contratto di trasporto marittimo di cose, 2ª ed. in collaborazione con A. LA Mattina, Milano, 2010, p. 169 ss.; S. Ferrarini, I contratti di utilizzazione della nave e dell'aeromobile, Roma, 1947, p. 120 ss.; D. Gaeta, La distinzione tra trasporto di carico e trasporto di cose determinate, in Riv. dir. nav., 1972, I, p. 171; A. LEFEBVRE D'OVIDIO, G. PESCATORE e L. TULLIO, Manuale di diritto della navigazione, 9ª ed., Milano, 2000, p. 538 ss.; M. LOPEZ DE GONZALO, L'esercizio della giurisdizione civile, cit., pp. 515-516; G. RIGHETTI, Trattato di diritto marittimo, II, Milano, 1990, p. 414; E. Spasiano, I contratti di utilizzazione della nave: note per la revisione della disciplina attuale, in Giur. it., 1977, IV, c. 49 ss.; L. Tullio, Il contratto di noleggio, Milano, 2006, passim. Per una essenziale ed efficace ricostruzione delle differenze del sostrato economico dei due tipi contrattuali sopra richiamati v. per tutti F. Munari, Il diritto comunitario antitrust nel commercio internazionale: il caso dei trasporti marittimi, Padova, 1993, pp. 127-130.

golamentazione del fenomeno è affidata essenzialmente a formulari contrattuali invalsi nella prassi del commercio internazionale⁶⁵, la cui utilizzazione conduce ad una pressoché totale «delocalizzazione» di tale tipologia di rapporti, che si vengono ad affrancare dal diritto statale in favore di scelte normative rispondenti alle esigenze degli operatori economici ed al grado di internazionalità di tali negozi. In questo settore, pertanto, l'àmbito di operatività dell'autonomia privata è pressoché illimitato, salvo il rispetto dei princípi di ordine pubblico e delle norme di applicazione necessaria degli ordinamenti collegati con l'operazione economica⁶⁶.

Nel trasporto di linea, per contro – la cui disciplina giuridica è contenuta in norme di diritto materiale uniforme aventi carattere inderogabile (rappresentate, allo stato, prevalentemente dal sistema delle «Regole dell'Aja» ed, entro una cerchia ridotta di Stati in via di sviluppo, dalle «Regole di Amburgo»)⁶⁷ – l'autonomia privata assume una diversa rilevanza, in quanto essa non è uno strumento per disciplinare ogni aspetto dell'operazione economica, ma un mezzo attraverso il quale estendere le regole materiali uniformi oltre il proprio àmbito di applicazione (tramite l'utilizzo delle *Paramount Clauses*)⁶⁸ ovvero predisporre un regime di responsabilità del vettore piú

66 In questo senso cfr. S.M. Carbone, Autonomia privata e modelli contrat-

tuali del commercio marittimo internazionale, cit., p. 318.

⁶⁷ Sulla disciplina uniforme del trasporto marittimo di linea cfr. per tutti S.M. CARBONE, Contratto di trasporto marittimo di cose, cit. Sulla compatibilità dello strumento arbitrale con la disciplina inderogabile di tale tipo di trasporto v. infra, § 6.

⁶⁵ Su questo tema cfr. per tutti G.M. Boi, *I contratti marittimi*, cit., cui adde S.M.Carbone, P. Celle e M. Lopez de Gonzalo, *Il diritto marittimo - Attraverso i casi e le clausole contrattuali*, 4ª ed., Torino, 2011, p. 15 ss.

Sulle Paramount Clauses cfr. senza pretesa di completezza F. Berlingieri, Note sulla «paramount clause», nota a App. Trieste, 3 marzo 1978, Agemar c. SIAT, in Dir. mar., 1979, p. 216 ss.; Id., Note sulla «paramount clause», nota a App. Trieste, 2 dicembre 1986, Adriatic Shipping Company c. Prudential, in Dir. mar., 1987, p. 938 ss.; S.M. Carbone, Contratto di trasporto marittimo di cose, cit., p. 82 ss.; P.Celle, La Paramount Clause nell'evoluzione della normativa internazionale, cit., p. 11 ss.; Id., Convenzione di Bruxelles del 25 agosto 1924 - Polizza emessa in Stato non contraente - Legge applicabile - «Paramount clause», nota a Cass., 10 agosto 1988, n. 4905, Agenzia maritt. Spadoni c. Soc. Weltra, in Nuova giur. civ. comm., 1989, I, p. 470 ss.; P. Ivaldi, La volontà delle parti nel contratto di trasporto marittimo: note sulla Paramount Clause, in Riv. dir. int. priv. proc., 1985, p. 799 ss.; Ead., Diritto uniforme dei trasporti, cit., p. 70 ss.; G. Righetti, Trattato di diritto marittimo, II, Milano, 1990, pp. 698-704; da ultimo J.J. Alvarez Rubio, Las clàusolas Paramount, cit., passim ed ivi completi riferimenti alla dottrina inglese.

gravoso rispetto a quello previsto dal diritto materiale uniforme⁶⁹. In entrambi i casi, comunque, l'esercizio dell'autonomia privata si concreta non tanto in una mera «scelta della legge applicabile» in senso internazional-privatistico, quanto piuttosto nella concreta definizione del *back-ground* normativo del rapporto giuridico.

Anche in altri settori del diritto marittimo, da un lato, la massiccia presenza di convenzioni di diritto materiale uniforme ratificate dalla maggior parte degli Stati «marittimi» (si pensi alla Convenzione di Bruxelles del 1910 in tema di urto di navi e alla Convenzione di Londra del 1989 in tema di soccorso) e, dall'altro lato, l'esistenza di consolidati usi commerciali internazionali (quali, ad esempio, le re-

di Bruxelles del 1910 in tema di urto di navi e alla Convenzione di Londra del 1989 in tema di soccorso) e, dall'altro lato, l'esistenza di consolidati usi commerciali internazionali (quali, ad esempio, le regole di York e Anversa in tema di liquidazione delle avarie generali)⁷⁰ confermano che, negli arbitrati che hanno ad oggetto controversie marittime internazionali, la «scelta della legge applicabile» non si sostanzia tanto nel mero rinvio ad un ordinamento statale con l'intento che il rapporto considerato sia disciplinato in via esclusiva dalle norme di tale ordinamento, quanto nella indicazione dell'ordinamento volto a imporre agli àrbitri la applicazione (e la interpretazione conforme alla volontà delle parti) sia delle norme inderogabili di diritto materiale uniforme, sia degli usi del commercio marittimo internazionale rilevanti in relazione alla fattispecie⁷¹.

W Sul ruolo dell'autonomia privata nell'àmbito dei contratti di trasporto marittimo di linea cfr. S.M. Carbone, La disciplina giuridica, cit., pp. 63-67; Id., Contratto di trasporto marittimo di cose, cit., p. 81 ss.; M. Grigoli, Rilevanza dell'autonomia privata nella normativa del trasporto marittimo internazionale di merci, in Giust. civ., 1996, I, p. 691, nonché E. Castellanos Ruiz, Autonomía de la voluntad y derecho uniforme en el transporte internacional, cit. Assai significativamente S. Bariatti, Quale modello normativo per un regime giuridico dei trasporti realmente uniforme?, cit., p. 491 ha parlato di «ruolo centrale» della volontà delle parti nell'àmbito in esame.

⁷⁰ Sul fatto che le regole di York e Anversa abbiano natura di «fonte di diritto consuetudinario» v. Trib. Genova, 23 dicembre 1940, in *Dir. mar.*, 1941, p. 288, cui *adde* S.M. Carbone, P. Celle e M. Lopez de Gonzalo, *Il diritto marittimo*, cit., p. 408, secondo i quali esse, avendo natura di veri e propri usi normativi, sarebbero applicabili anche laddove non espressamente richiamate.

Sul diverso problema della rilevanza del c.d. criterio di autocollegamento, in virtú del quale norme di applicazione necessaria (quali si configurano le disposizioni inderogabili delle convenzioni di diritto materiale uniforme) di ordinamenti diversi rispetto alla lex causae possono venire in rilievo nelle decisioni arbitrali, v. S.M. CARBONE, Iura novit curia e arbitrato commerciale internazionale, in Riv. dir. int. priv. proc., 2010, p. 363 ss., nonché L.G. RADICATI DI BROZOLO, Arbitrage commercial international et lois de police, cit., p. 463 ss.

È in questo senso che si coglie l'importanza e il significato della indicazione della legge inglese quale legge applicabile da parte degli àrbitri nei formulari più utilizzati dagli operatori marittimi internazionali: certamente con tale indicazione le parti dei contratti del commercio marittimo intendono «appoggiarsi» all'ordinamento che più di tutti ha consentito lo sviluppo e la corretta interpretazione dei princípi della c.d. lex maritima⁷², la quale rappresenta – anche in mancanza di scelta ad opera delle parti⁷³ – il corpus normativo in base al quale di fatto gli àrbitri marittimi vengono a basare le proprie deci-

Maritima, cit., p. 497 ss., cui adde – più di recente – O. Cachard, La nouvelle Lex Maritima - A propos de la résurgence d'une source du droit maritime, in Le droit à l'épreuve des siècles ed des frontières - Mélanges en l'honneur du Professeur Bertrand Ancel, Paris-Madrid, 2018, p. 335 ss.; R. Cortazzo, Development and Trends of the Lex Maritime from International Arbitration Jurisprudence, in J. of Maritime L. and Commerce, 2012, p. 255 ss.; E. van Hooydonk, Towards a worldwide restatement of the general principles of maritime law, in J. of International Maritime L., 2014, p. 171 ss.; A. La Mattina, Decision making and maritime law: the role of the lex maritima, in Dir. mar., 2017, p. 64 ss.; A. Mauer, Lex Maritima, in J. Basedow, G. Rühl, F. Ferrari e P. De Miguel Asensio (a cura di), Encyclopedia of Private International Law, Cheltenham-Northampton, 2017, p. 113 ss.

⁷³ La mancata indicazione della legge applicabile ad opera delle parti è ipotesi piuttosto rara nei rapporti del commercio marittimo internazionale. In ogni caso, come noto, in assenza di scelta della legge applicabile, la dottrina ha individuato molteplici criteri in base ai quali gli àrbitri internazionali possono rintracciare la lex causae. In estrema sintesi, i principali criteri consistono: a) nella applicazione delle norme di conflitto ritenute più appropriate al caso di specie (come previsto, ad esempio, dall'art. 7, § 1 della Convenzione di Ginevra del 1961 e dalla Section 46, § 3 dell'Arbitration Act inglese del 1996); b) nella applicazione delle norme di conflitto della lex arbitri (il che accade di frequente nell'àmbito dell'arbitrato marittimo, allorché esso abbia sede a Londra: v. C. Ambrose, K. Maxwell e A. Parry, London Maritime Arbitration, cit., p. 64. Tale soluzione - in linea generale e non con specifico riguardo all'arbitrato marittimo – è stata peraltro oggetto di critica: v. sul punto i riferimenti contenuti in F. Berlingieri, The law applicable by the arbitrators, cit., pp. 621-622, nota 20); c) nella applicazione «cumulativa» delle norme di conflitto degli ordinamenti con cui la fattispecie presenta un collegamento (sul punto v. già Y. Derains, L'application cumulative par l'arbitre des systèmes de conflit de loi intéressés au litige, in Rev. Arb., 1972, p. 99 ss.); d) nella applicazione «in via diretta» delle norme sostanziali più appropriate a disciplinare la fattispecie (v. i riferimenti contenuti in F. VISMARA, Le norme applicabili al merito della controversia, cit., p. 187 ss.). Sui criteri concretamente utilizzati dagli àrbitri internazionali per individuare la legge applicabile in assenza di scelta ad opera delle parti cfr. per tutti J.F. Pou-DRET e S. BESSON, Droit comparé de l'arbitrage international, Zürich-Bâle-Genève, 2002, p. 616 ss., nonché, nella dottrina italiana, ancóra F. VISMARA, Le norme applicabili al merito della controversia, cit., p. 173 ss.

sioni. Con tale espressione si intende in particolare riferirsi alla circostanza che il diritto applicato dalle istituzioni arbitrali chiamate a decidere le controversie marittime internazionali è basato su un corpus di princípi normativi, i quali – anche laddove recepiti o «codificati» nelle legislazioni nazionali⁷⁴ – traggono origine comune e sono costituiti da due diversi «formanti», ossia, da un lato, la *lex mercatoria* (che comprende siale convenzioni internazionali in tema di trasporti marittimi⁷⁵, siagli usi e le consuetudini diffusi nel settore⁷⁶)⁷⁷,

Ja Sul punto v. S.M. Carbone e L. Schiano di Pepe, Conflitti di sovranità e di leggi nei traffici marittimi, cit., p. 15, secondo cui, con riferimento all'esperienza italiana, il codice della navigazione ha accolto quasi integralmente la regolamentazione internazionale di istituti fondamentali del diritto marittimo quali, ad esempio, l'urto di navi, l'assistenza e il salvataggio, l'avaria comune, il trasporto marittimo e il regime di responsabilità del vettore, nonché i privilegi e l'ipoteca.

75 Cosí E.J. Legros, Les conflits de normes jurisdictionnelles en matière de contrats de transport internationaux de marchandises, in Clunet, 2007, p. 1121. Sull'«insostituibile ruolo delle convenzioni internazionali» nel quadro delle fonti del diritto marittimo uniforme cfr. per tutti S.M. Carbone e L. Schiano di Pepe, o.u.c., p. 23 ss.

Cfr. A. Fall, Defence and Illustration of Lex Mercatoriain Maritime Arbitration, in J. Int. Arb., 1998, p. 83, il quale sottolinea l'esistenza di un «corpus of customs and usages agreed upon by the shipping community and constitutive of the law that governs the substance of maritime-related contracts or the merits of maritime disputes». Nello stesso senso v. già M. Hough, Admiralty Jurisdiction - Of Late Years, in Harvard L. Rev., 1924, p. 529 ss., ma spec. p. 536, secondo cui «maritime law is a body of sea customs» e che «custom of the sea includes a customary interpretation of contract language». Sulla particolare rilevanza degli usi e delle consuetudini quali «formanti» (nonché strumenti interpretativi) della lex maritima si vedano alcuni precedenti della giurisprudenza statunitense. In particolare:

- Stolt-Nielsen v. Animal Feeds International Corp, 559 U. S. Supreme Court (2010): «Under both New York law and general maritime law, evidence of "custom and usage" is relevant to determining the parties' intent when an express agreement is ambiguous»;

- Samsun Corp. v. Khozestan Mashine Kar Co., 926 F. Supp. 436, 439 (S.D.N.Y. 1996): «[W]here as here the contract is one of charter party, established practices and customs of the shipping industry inform the court's analysis of what the parties agreed to»;

- Great Circle Lines, Ltd. v. Matheson & Co., 681 F. 2d 121, 125 (C.A. 1982): «Certain longstanding customs of the shipping industry are crucial factors to be considered when deciding whether there has been a meeting of the minds on a maritime contract».

In argomento v. anche la ratio decidendi del caso inglese Sea Master Shipping Inc v. Arab Bank (Switzerland) Ltd - the «Sea Master» [2018] EWHC 1902 (Comm).

In proposito cfr. W. Tetley, Mixed jurisdictions: common law vs civil law (codified and uncodified), Roma, 1999, in unidroit.org, secondo cui «The lex mercatoria incorporated a body of customary private maritime law, the lex maritima, or

dall'altro lato, i formulari e modelli contrattuali maggiormente utilizzati dagli operatori marittimi internazionali⁷⁸. In questo senso, la Suprema Corte degli Stati Uniti d'America ha potuto affermare nel caso *The Lottawanna* che «it happens that, from the general practice of commercial nations in making the same general law the basis and groundwork of their respective maritime systems, the great mass of maritime law which is thus received by these nations in common, comes to be the common maritime law of the world», sicché «the received maritime law may differ in different countries without affecting the general integrity of the system as a harmonious whole»⁷⁹.

È quindi evidente che la «prospettiva statalista» viene sempre più a perdere di rilievo nell'àmbito della risoluzione delle controversie

marittime. E ciò in un triplice senso.

In primo luogo, in quanto i rapporti giuridici concernenti i traffici marittimi hanno una «vocazione internazionale» che rende inadeguata una loro regolamentazione basata esclusivamente su norme di diritto interno⁸⁰.

In secondo luogo, perché, comunque, i singoli diritti marittimi nazionali perdono progressivamente i propri specifici tratti distintivi e si «spersonalizzano» in favore di una loro comune riconducibilità

"Ley Maryne" as it was called in French Law". Importante notare che A. Fall, Defence and Illustration of Lex Mercatoriain Maritime Arbitration, cit., p. 84, ritiene che la lex maritima rappresenti la major part della lex mercatoria. La bibliografia in tema di lex mercatoria è vastissima e, non essendo possibile darne atto in questa sede, si rinvia, anche per ulteriori riferimenti, a F. Galgano e F. Marrella, Diritto e prassi del commercio internazionale, Padova, 2010, passim, cui adde F. Marrella, La nuova lex mercatoria - Princípi UNIDROIT ed usi dei contratti del commercio internazionale, Padova, 2003, passim.

⁷⁸ Cosí W. Tetley, *The General Maritime Law*, cit. Sulla centralità dei modelli contrattuali e, in generale, delle pratiche mercantili nel panorama delle fonti del diritto marittimo cfr. S.M. Carbone, P. Celle e M. Lopez de Gonzalo, *Il diritto marittimo*, cit., ma spec. l'introduzione; M. Grigoli, *Introduzione al nuovo volto del diritto della navigazione*, Torino, 1995, p. 217 ss. e, da ultimo, G.M. Boi, *I contratti marittimi. La disciplina dei formulari*, cit., *passim*. Sul fatto che i formulari dei contratti del commercio marittimo internazionale siano una fonte di «diritto oggettivo» v. per tutti S.M. Carbone, *Autonomia privata e modelli contrattuali del commercio marittimo internazionale nei recenti sviluppi del diritto internazionale privato: un ritorno all'antico*, in *Dir. mar.*, 1995, pp. 318-321.

⁷⁹ Cosí *The Lottawanna*, 88 US 558 (1875) at 573. Nello stesso senso v., nella giurisprudenza inglese, la decisione resa nel caso *The Tolten* [1946] All. E.R. 79.

Nel senso di cui al testo cfr. per tutti S.M. CARBONE, Autonomia privata e modelli contrattuali del commercio marittimo internazionale, cit., p. 315.

a un «sistema», la *lex maritima*, costituita da princípi che, a prescindere dalla localizzazione della fattispecie, sono in larga parte coincidenti in ogni parte del mondo, e ciò anche perché gli ordinamenti nazionali tendono ad adeguarvisi⁸¹.

In terzo luogo, perché, anche laddove il diritto marittimo venga «codificato» dalla normativa interna di un determinato Stato con una formulazione non esattamente coincidente a quella di cui alla *lex maritima*, esso potrà (e, anzi, dovrà) essere interpretato in modo tale da assicurare l'uniformità internazionale delle soluzioni, tenendo in debito conto i precedenti giurisprudenziali stranieri⁸².

Ciò non deve peraltro essere inteso nel senso che i rapporti del commercio marittimo internazionale siano del tutto impermeabili rispetto agli ordinamenti statali. A questo riguardo si deve innanzitutto tenere conto che la *lex maritima* può trovare terreno fertile soltanto nella misura in cui i singoli diritti statali ne consentano lo sviluppo e la applicazione⁸³. Inoltre, come è stato anche di recente sottolineato,

al testo corrispondente alla nota 79).

⁸¹ Cosí S.M. CARBONE e L. SCHIANO DI PEPE, Conflitti di sovranità e di leggi nei traffici marittimi tra diritto internazionale e diritto dell'Unione europea, cit., p. 29. Sul fatto che la lex maritima consti non solo di «principi», ma anche di «regole» cfr. per tutti W. Tetley, The General Maritime Law, cit.

⁸² Cfr. ancóra S.M. CARBONE e L. SCHIANO DI PEPE, Conflitti di sovranità e di leggi nei traffici marittimi, cit., pp. 26 e 30, cui adde quanto affermato dalla Corte Suprema americana nel caso The Lottawanna (v., in particolare, la citazione di cui

⁸³ In questo senso occorre sottolineare il ruolo decisivo delle corti inglesi nello sviluppo e nella applicazione della lex maritima: v. in proposito W. Tetley, The General Maritime Law, cit. Sul rilievo del riconoscimento da parte degli ordinamenti statali del potere degli operatori del commercio marittimo «di sottoporre in modo giuridicamente "effettivo" i loro rapporti contrattuali a complessi di norme e di princípi non coincidenti con un determinato sistema giuridico statale», cfr. S.M. Car-BONE, Autonomia privata e modelli contrattuali del commercio marittimo internazionale, cit., pp. 320-321. In generale, diverse e rilevanti pronunce della giurisprudenza italiana e straniera hanno riconosciuto l'esistenza e l'importanza della lex mercatoria nell'àmbito del diritto del commercio internazionale: v., ex multis, per la giurisprudenza italiana, Cass., 8 febbraio 1982, n. 722, Ditta Fratelli Damiano snc c. Ditta August Töpfer & Co. GmbH, in Dir. mar., 1982, p. 644, e ivi le intelligenti note di M. Maresca (su cui v., da ultimo, F. Galgano e F. Marrella, Diritto e prassi del commercio internazionale, cit., p. 281 ss.); per quella francese, App. Parigi, 25 giugno 1993, in Rev. Arb., 1993, p. 685 ss. con nota di Bureau; per quella inglese, Deutsche Schachtsbau - und Tiefbohrgesellschaft mbH v. Ras Al Khaimah National Oil Co., [1990] 1 A.C., 295 (per un commento di questa decisione si rinvia a M. Hunter, Lex mercatoria, in Lloyd's Maritime and Commercial L. Quarterly,

il diritto uniforme dei trasporti, cosí come gli usi commerciali invalsi tra gli operatori del commercio marittimo internazionale, necessitano *a*) della continua «integrazione» da parte di norme di diritto interno volte a colmarne le lacune ovvero a consentirne la concreta attuazione⁸⁴, nonché *b*) dell'*enforcement* da parte dei giudici nazionali (anche in sede di riconoscimento ed esecuzione delle decisioni arbitrali)⁸⁵.

Non ci troviamo quindi di fronte ad una contrapposizione frontale fra esigenze degli operatori del commercio internazionale e ordinamenti statali, bensí siamo in presenza del progressivo riconoscimento di tali esigenze da parte di legislatori e giudici nazionali⁸⁶.

Le considerazioni sopra svolte permettono di comprendere perché l'arbitrato sia lo «strumento privilegiato» di soluzione delle controversie marittime internazionali⁸⁷. Infatti, in un contesto dove la legislazione statale perde quella «centralità» che normalmente riveste in

1987, p. 277 ss.), nonché Premium Nafta Products Ltd. and others v. Fili Shipping Company Ltd. and others [2008] 1 Lloyd's Rep. 254, 29.

84 Cfr. S.M. CARBONE e L. SCHIANO DI PEPE, Conflitti di sovranità e di leggi nei traffici marittimi, cit., pp. 18 e 22-23, nonché A. La Mattina, Le prime applicazioni delle regole di Amburgo, cit.

Si Cfr., in generale, F. Galgano, Lex mercatoria, cit., p. 220, il quale ha affermato che le norme di diritto interno statali sono il «braccio secolare» necessario per attuare i contenuti della lex mercatoria e per porre in esecuzione i lodi degli arbitrati commerciali internazionali. Sul punto v. anche S.M. Carbone, Strumenti finanziari, corporate governance e diritto internazionale tra disciplina dei mercati finanziari e ordinamenti nazionali, in Riv. soc., 2000, p. 457, il quale afferma che «il ruolo degli ordinamenti statali tende ad essere confinato piuttosto a sede, garanzia e controllo della loro attuazione [delle regole del commercio internazionale] che fonte della disciplina al riguardo applicabile. [...] Tale osservazione incide significativamente sulla, e riduce grandemente la, c.d. sovranità degli Stati».

86 Cfr. S.M. Carbone, Autonomia privata e modelli contrattuali, cit., pp. 320-321. In proposito si veda questo passaggio di Cass., Sez. un., 1 ottobre 1987, n. 7341, Soc. Ceam c. Wiener Landes Hypothekenbank, in Foro it., 1988, I, c. 123, con note di M. Viale e G. Tucci: «il fondamentale principio dell'autonomia contrattuale consente alle parti di stipulare, nei limiti imposti dalla legge, tutte quelle intese negoziali, riconosciute dall'ordinamento giuridico, che vengano ritenute idonee alla tutela dei rapporti in continua evoluzione; [...] è inoppugnabile che sia meritevole di tutela l'esigenza connessa al commercio internazionale in grande espansione».

⁸⁷ Cosí S.M. Carbone e A. La Mattina, Prospettive dell'arbitrato maritimo in Italia, cit., p. 163. Nello stesso senso P. Delebecque, L'arbitrage maritime contemporain, cit., p. 436; B. Harris, Maritime Arbitrations, cit., p. 743; R. Jambu-Merlin, L'arbitrage maritime, cit., p. 401; E.J. Legros, Les conflicts de normes jurisdictionnelles en matière de contrats de transport internationaux de marchandises, cit., p. 1105.

altri settori del diritto e dove l'autonomia privata assume una importanza determinante nella disciplina dei rapporti tra gli operatori marittimi, è evidente che l'arbitrato assume il ruolo di sede piú appropriata per dirimere le controversie marittime, essendo uno strumento di giustizia privata volto a comporre le controversie nell'ottica di dare «la piú compiuta attuazione dei valori relativi ad una completa ed autosufficiente disciplina del rapporto» E ciò anche avuto riguardo alla specificità della normativa applicabile a tali controversie, aspetto, quest'ultimo, che consente altresí di comprendere perché determinate istituzioni arbitrali (e mi riferisco, in particolare, alla London Maritime Arbitrators Association di Londra e alla Society of Maritime Arbitrators di New York) dirimano gran parte degli arbitrati marittimi mondiali.

In quest'ultimo senso è altresí possibile comprendere l'importanza dell'arbitrato nello sviluppo e nella progressiva «sistematizzazione» della *lex maritima*⁸⁹: è chiaro che uno strumento di giustizia privata è certamente piú appropriato rispetto a un tribunale statale a superare una visione «statocentrica» della regolamentazione dei rapporti giuridici e a consentire l'applicazione di un *corpus* di princípi comuni all'intera comunità degli operatori del commercio marittimo internazionale⁹⁰, princípi che – conformemente a un auspicio già rivolto da parte di Scialoja – consentono di disciplinare il fenomeno in esame tenendo in debito conto gli usi, le pratiche commerciali e le esigenze degli stessi operatori, nonché, soprattutto, i «fatti economici» che stanno alla base dei loro rapporti⁹¹.

88 Cosí S.M. Carbone e A. D'Angelo, Cooperazione tra imprese e appalto internazionale, Milano, 1991, p. 188.

89 Cfr. W. Tetley, The General Maritime Law, cit., secondo cui «the lex maritima, or "general maritime law", is found more and more today in maritime arbitral awards through the world».

Sul punto, piú in generale, con riferimento all'arbitrato commerciale internazionale, v. da ultimo P. Ancel, L'application d'un droit non-étatique dans l'arbitrage international, in Revue libanaise de l'arbitrage arabe et international, 2011, p.

⁹¹ V. in proposito A. SCIALOJA, Corso di diritto della navigazione, Roma, 1943, p. 22, il quale, nell'auspicare la necessità di una «lettura economica» del diritto marittimo, affermava che «occorre [...] trarre la visione e l'interpretazione degli istituti giuridici dalla diretta osservazione dei fatti economici». Nello stesso senso, recentemente, la giurisprudenza inglese ha sottolineato con particolare enfasi l'esigenza di interpretare i contratti del commercio marittimo internazionale dando soprattutto rilievo agli scopi economici perseguiti dalle parti: v. in proposito *Premium Nafta Pro-*

Quanto sopra esposto conduce, infine, ad una riflessione di ordine piú generale.

I fenomeni del commercio marittimo internazionale tendono sempre più ad inquadrarsi secondo linee direttrici «centrifughe» rispetto alle legislazioni statali. L'esistenza (e l'applicazione negli arbitrati marittimi internazionali) di una moderna lex maritima conferma il progressivo abbandono di una «prospettiva statalista» nella regolamentazione dei rapporti tra gli operatori marittimi e, conseguentemente, confermano il sempre minor rilievo delle tecniche conflittuali nella individuazione delle norme giuridiche volte a disciplinare tali rapporti.

Se infatti è corretto affermare che lo status esprime «l'appartenenza del titolare ad un rapporto sociale» e che esso sia «fonte di una serie di effetti giuridici» 22, è altrettanto corretto ritenere che gli appartenenti al gruppo sociale degli operatori economici abituali del settore dei traffici marittimi si trovino a vedere i loro rapporti non già sottoposti ad una singola leggenazionale, ma soggetti ad un trattamento giuridico differente, uno statuto di gruppo loro particolare (consistente nella lex maritima), il quale viene in rilievo al fine di venire incontro alle esigenze degli operatori del settore 23. In altri termini, nel diritto marittimo transnazionale, alla legge, intesa come disciplina autoritativa con cui il singolo ordinamento statale rivendica la propria sovranità, si sostituisce (almeno in larga parte) uno ius commune mercatorum rappresentato dalla lex maritima, applicabile nei rapporti tra gli operatori del commercio marittimo internazionale, in funzione dello status di questi ultimi 194.

Lo status mercatorio appare quindi come «momento di sintesi» della disciplina giuridica applicabile agli operatori del commercio marittimo internazionale «su base personale», al fine, cioè, di consentire a tali soggetti di ricevere un trattamento flessibile e improntato a soddisfare i princípi del favor commercii e, in particolare, di veder soddisfare i princípi del favor commercii e, in particolare, di veder soddisfare i princípi del favor commercii e, in particolare, di veder soddisfare i princípi del favor commercii e, in particolare, di veder soddisfare i princípi del favor commercii e, in particolare, di veder soddisfare i princípi del favor commercii e, in particolare, di veder soddisfare i princípi del favor commercii e, in particolare, di veder soddisfare i princípi del favor commercii e, in particolare, di veder soddisfare i princípi del favor commercii e, in particolare, di veder soddisfare i princípi del favor commercii e, in particolare, di veder soddisfare i princípi del favor commercii e, in particolare, di veder soddisfare i princípi del favor commercii e, in particolare, di veder soddisfare i princípi del favor commercii e, in particolare, di veder soddisfare i princípi del favor commercii e, in particolare, di veder soddisfare i princípi del favor commercii e, in particolare del favor c

ducts Ltd. and others v. Fili Shipping Company Ltd. and others [2008] 1 Lloyd's Rep 254, nonchéRainy Sky SA and Others v. Kookmin Bank [2012] 1 Lloyd's Rep. 34.

⁹² Cosí A. D'Angelo, Il concetto giuridico di «status», in Riv. it. sc. giur., 1938, pp. 261 e 254.

⁹³ Sul punto cfr. S.M. CARBONE, Autonomia privata e modelli contrattuali, cit., p. 318 ss.

⁹⁴ Sul punto sia consentito rinviare a quanto già anticipato in A. La Mattina, Clausole di deroga alla giurisdizione in polizza di carico e usi del commercio internazionale tra normativa interna e disciplina comunitaria, in Dir. mar., 2002, pp. 473-474.

disfatte le esigenze di speditezza e rapidità tipicamente emergenti con riferimento ai traffici marittimi.

5. – Il rilievo dell'autonomia privata trova una conferma, e – anzi – una accentuazione, avuto riguardo agli aspetti in senso lato «procedimentali» dell'arbitrato marittimo. È ben vero che, come sottolineato da attenta dottrina, «the liberty enjoyed by the parties in fashioning the proceedings» rappresenta «the most basic hallmark» di tutti gli arbitrati commerciali internazionali⁹⁵; tuttavia, è proprio con riferimento agli arbitrati marittimi che le parti (direttamente o per il tramite dei propri àrbitri) mantengono un piú forte controllo sul procedimento, modellandolo in modo tale da assecondare il piú possibile le proprie esigenze, alla luce delle caratteristiche della materia trattata⁹⁶.

È cosí che la grande maggioranza degli arbitrati marittimi (differentemente dagli altri tipi di arbitrati commerciali internazionali), ancorché svolti secondo le regole di istituzioni arbitrali, sono arbitrati «ad hoc» 97 e non arbitrati amministrati 98, con la conseguenza che

⁹⁵ Cosí J. Coe, International Commercial Arbitration. American Principles and Practice in a Global Context, New York, 1997, p. 59.

Il principio di autonomia delle parti nella scelta delle regole di procedura è stato codificato sianell'art. 5, § 1, lett. d della Convenzione di New York del 1958 (il quale prevede come motivo di rifiuto di riconoscimento o esecuzione del lodo la circostanza che la procedura d'arbitrato non sia stata conforme alla convenzione delle parti), sianell'art. 4, § 1, lett. b iii) della Convenzione di Ginevra del 1961 (secondo cui le parti di un procedimento arbitrale ad hoc hanno la facoltà di stabilire le regole di procedura da seguirsi da parte degli àrbitri). Tale principio trova inoltre conferma anche nella normativa interna in tema di arbitrato: si veda, ad esempio, l'art. 816 bis c.p.c. (secondo il quale «le parti possono stabilire nella convenzione d'arbitrato, o con atto scritto separato, purché anteriore all'inizio del giudizio arbitrale, le norme che gli àrbitri debbono osservare nel procedimento»), nonché la Section 34 dell'Arbitration Act inglese del 1996 (il quale prevede che «It shall be for the tribunal to decide all procedural and evidential matters, subject to the right of the parties to agree any matter»).

96 Per analoghe considerazioni cfr. C. Esplugues Mota, Arbitraje Marítimo

Internacional, cit., p. 510 ss.

97 Cfr. S.M. CARBONE e M. LOPEZ DE GONZALO, L'arbitrato marittimo, cit., p. 178 ss.; F.Berlingieri, International maritime arbitration, cit., pp. 217-247; B. HARRIS, Maritime Arbitrations, cit., p. 744; M. RICCOMAGNO, L'arbitrato marittimo, cit., p. 141.

In questo senso pare rilevante evidenziare che non tutti gli arbitrati istituzionali sono necessariamente arbitrati amministrati: cfr. J.D.M. Lew, L.A. MISTELIS e S. KRÖLL, Comparative International Commercial Arbitration, London, 2003, p. 32, secondo cui «Institutional arbitration is where parties submit their disputes to an

i procedimenti arbitrali aventi ad oggetto controversie marittime vengono generalmente condotti con una notevole flessibilità procedurale e – almeno tendenzialmente – sotto il costante controllo delle parti⁹⁹.

Questo aspetto dell'arbitrato marittimo nasce da motivi di carattere storico. Infatti, per lungo tempo (e sino a pochi decenni fa) esso si è configurato come strumento di soluzione delle controversie che in larga parte prescindeva da schemi di tipo «processuale»: gli àrbitri marittimi erano per lo piú *brokers* afferenti al *Baltic Exchange* di Londra, i quali decidevano sulla base della propria sensibilità ed esperienza, in un contesto privo di formalismi, e quindi senza la necessità di utilizzare regole procedimentali¹⁰⁰. A partire dal 1960 circa, l'evoluzione dell'arbitrato marittimo in senso sempre piú «tecnicogiuridico», con il conseguente maggior coinvolgimento di avvocati o, comunque, di soggetti muniti di esperienza nel settore legale, ha certamente incrementato la *«procedural complexity»* di questo mezzo di risoluzione delle controversie¹⁰¹, il quale ha ciononostante mantenuto

arbitration procedure, which is conducted under the auspices of or administered or directed by an existing institution».

⁹⁹ Ovviamente, anche negli arbitrati marittimi l'autonomia delle parti trova un limite in taluni princípi fondamentali che vengono ad assumere il ruolo di «norme procedurali imperative» e che trovano corrispondenza sia negli ordinamenti nazionali, sia nel diritto uniforme, sia nei regolamenti arbitrali: ci stiamo, in particolare, riferendo al principio del contraddittorio e al principio di uguaglianza tra le parti, nonché a tutti i princípi generalmente riconducibili al concetto di «ordine pubblico processuale». A questo riguardo v., da ultimo, L.G. Radicati di Brozolo, A. Carlevaris, M.C. De Giovanni, M. Sabatini e E. Tornese, *L'arbitrato internazionale ed estero*, in L. Salvaneschi, L.G. Radicati di Brozolo, A. Carlevaris, V. Allavena *et al.*, *Arbitrato*, Milano, 2012, pp. 385-387.

100 Cfr. B. Harris, London Maritime Arbitration, in Arbitration, 2011, p. 116 ss., il quale spiega che nella normalità dei casi – fino alla fine degli anni '50 del secolo appena trascorso – ciascuna delle parti nominava un proprio arbitro tra i brokers del Baltic Exchange «to try to reach an agreed recommendation to put to their principals». Soltanto nel caso in cui un accordo non fosse stato raggiunto tra i due àrbitri, questi ultimi avrebbero chiesto l'opinion di un senior broker. Insomma, lo svolgimento dell'arbitrato era caratterizzato dalla più completa assenza di una «procedura» in senso giuridico-processuale e, a questo riguardo, si consideri in particolare che l'autore sottolinea che «the discussion with the third experienced broker would take place at the bar, over a gin and tonic or two» [sic, p. 117].

101 Cfr. B. HARRIS, London Maritime Arbitration, cit., p. 120, il quale sottolinea che la più frequente partecipazione di avvocati agli arbitrati marittimi a partire dal 1960 circa ha avuto rilevanti conseguenze «procedimentali», e ciò in quanto «in the first place, lawyers are accustomed to court procedures and so the informality of [maritime]arbitration was unfamiliar to them and, as they saw it, largely undesira-

un'impronta meno «processuale» rispetto ad altri tipi di arbitrato commerciale internazionale.

In quest'ultimo senso si comprende perché la *London Maritime Arbitrators Association* (LMAA), ossia la principale istituzione arbitrale marittima del mondo, per lungo tempo non si sia neppure dotata di regole di procedura. Tali regole, infatti, sono state introdotte soltanto a partire dal 1999 (con la pubblicazione delle LMAA *Procedural Guidelines*) e hanno trovato una compiuta sistematizzazione nei LMAA *Terms* del 2002, che vengono periodicamente aggiornati¹⁰².

A questo riguardo, occorre peraltro evidenziare una recente evoluzione volta a tentare di ridurre il controllo delle parti sui procedimenti che si svolgono sulla base dei LMAA Terms: mentre fino all'edizione 2006 di tali Terms era previsto che – fermo l'utilizzo di default delle disposizioni di cui alla Schedule 2 allegata ai Terms – le regole di procedura venissero fissate dal collegio arbitrale, «subject to the right of the parties to agree any matter»¹⁰³, con la conseguenza che le parti avevano la possibilità di incidere direttamente sulla disciplina del procedimento arbitrale, nell'ultima edizione dei LMAA Terms 2017 viene stabilito il principio in base al quale è (solo) il collegio arbitrale ad avere il potere di decidere «all procedural and evidential matters», anche tenendo conto di eventuali accordi in merito conclusi tra le parti. A queste ultime rimane peraltro il potere di decidere se l'istruttoria si debba svolgere esclusivamente su base docu-

ble. They attempted to impose the procedures with which they were familiar from the courts upon commercial arbitration. Lawyers are also naturally cautious and do not want to risk being criticised for not having done something it might be thought they should have done. This, too, means that they tend to indulge in procedural arguments which might otherwise not have occurred.

182 Cfr. ancóra B. Harris, *Maritime Arbitrations*, cit., p. 762. I LMAA *Terms* 1997 prevedevano soltanto norme di procedura relative agli arbitrati da condursi esclusivamente su base documentale (tali norme erano riportate nella *Second Sche*-

dule allegata ai predetti Terms).

Cosí la Section 12 dei LMAA Terms 2006, di cui pare opportuno riportare di séguito il testo integrale (testo che – nella parte iniziale – corrisponde a quello della Section 34 dell'Arbitration Act inglese del 1996): «a) It shall be for the tribunal to decide all procedural and evidential matters subject to the right of the parties to agree any matter. However, the normal procedure to be adopted is as set out in the Second Schedule. b) In the absence of agreement it shall be for the tribunal to decide whether and to what extent there should be oral or written evidence or submissions in the arbitration. The parties should however attempt to agree at an early stage whether the arbitration is to be on documents alone (i.e. without a hearing) or whether there is to be an oral hearing».

mentale oppure se debba altresí comprendere uno hearing 104. Questa progressiva «crosione» dei poteri delle parti di organizzare «a propria discrezione» i procedimenti arbitrali svolti sotto l'egida dei LMAA Terms è la naturale conseguenza della già evidenziata maggiore complessità degli arbitrati marittimi e della crescente «sofisticazione» delle parti coinvolte, le quali - in tempi recenti - piú difficilmente sono propense ad avere un approccio collaborativo rispetto alle questioni inerenti la procedura 105. Pertanto, ragioni di economia processuale (particolarmente legate al risparmio dei tempi dei procedimenti) hanno imposto di dare agli àrbitri «l'ultima parola» in merito ad all procedural and evidential matters, come del resto è stato previsto dalla stessa LMAAcon riferimento alla c.d. Intermediate Claims Procedure (ideata nel 2009 in collaborazione con la Baltic Exchange per claims di valore non superiore a \$ 400.000 e sinora assai poco utilizzata da parte degli operatori)106. Piú rigide, invece, sono le regole di procedura fissate dalla LMAA con riferimento agli altri procedimenti «minori/fast track», ossia la Small Claims Procedure - SCP (ideata nel 1989 per claims di valore non superiore a \$ 50.000 e abbastanza utilizzata nel corso del tempo)107 e il c.d. Fast and Low Cost Arbitration - FALCA (ideato nel 1997 per claims di valore compreso tra

Cosí la Section 14 dei LMAA Terms 2017, di cui pare opportuno riportare di séguito il testo integrale: «a) It shall be for the tribunal to decide all procedural and evidential matters, but the tribunal will where appropriate have regard to any agreement reached by the parties on such matters. The normal procedure to be adopted is set out in the Second Schedule, subject to the tribunal having power at any time to vary that procedure. b) In the absence of agreement it shall be for the tribunal to decide whether and to what extent there should be oral or written evidence or submissions in the arbitration. The parties should however attempt to agree at an early stage whether the arbitration is to be on documents alone (i.e. without any oral hearing) or whether there is to be such a hearing».

¹⁰⁵ Cfr. in proposito B. Harris, Maritime Arbitrations, cit., p. 762, secondo cui il tradizionale «somewhat relaxed, ad hoc approach, had become inappropriate in a large number of cases because it was no longer possible, in many instances, to rely upon the common understandings, the co-operative approach and the good sense that had formerly prevailed».

¹⁰⁶ Per un'analisi dei termini principali di questo tipo di procedimento cfr. per tutti C. Ambrose, K. Maxwell e A. Parry, *London Maritime Arbitration*, cit., pp. 8-9.

Dai dati pubblicati in *lmaa.org.uk* emerge che negli ultimi anni sono stati avviati in media oltre 120 *Small Claim Proceedings* e sono stati resi circa 100 lodi all'anno. Sulla *Small Claims Procedure* cfr. C. Ambrose, K. Maxwell e A. Parry, o.c., pp. 6-7.

\$ 50.000 e \$ 250.000 e sostanzialmente mai impiegato nella prassi)¹⁰⁸: in questo tipo di giudizi – al fine di «semplificarne» lo svolgimento – le parti non hanno la possibilità di modificare la regolamentazione del procedimento e i poteri degli àrbitri di intervenire in merito sono estremamente ridotti¹⁰⁹.

Sempre nel senso della tendenza volta a contemperare il principio di autonomia con esigenze di speditezza processuale devono pure essere lette le norme relative ai procedimenti arbitrali marittimi che si svolgono in base alle Rules of the Society of Maritime Arbitrators di New York (SMA). In tale contesto, le parti hanno il potere di «alter or modify» le regole di procedura, con l'eccezione di quelle disposizioni che conferiscono agli àrbitri i poteri di «amministrare» il procedimento arbitrale¹¹⁰. Dall'esame delle Rules non è agevole desumere quali siano le disposizioni procedurali «inderogabili» per le parti, ma è ragionevole ritenere che tali disposizioni siano soltanto quelle relative \tilde{i}) alla fissazione delle date e dei luoghi in cui verranno svolti gli eventuali hearings e ii) alla individuazione del claimant nei (rari) casi in cui ciò sia dubbio (Section 21), nonché le norme iii) sulla rilevanza delle prove ai fini della loro assunzione e successiva valutazione (Section 23) e iv) sulla eventuale riapertura della fase istruttoria (Section 26).

Anche le Rules of Arbitration della German Maritime Arbitration Association (GMAA) consentono alle parti di incidere sulla disciplina del procedimento. A questo riguardo, peraltro, occorre sottolineare che il potere delle parti di modificare le regole di procedura

Per un commento alle regole di questo tipo di procedura cfr. sempre C.

Ambrose, K. Maxwell e A. Parry, o.c., pp. 7-8.

*Wherever parties have agreed to arbitration under the Rules of the Society of Maritime Arbitrators, Inc., these Rules, including any amendment(s) in force on the date of the agreement to arbitrate shall be binding on the parties and constitute an integral part of that agreement. Nevertheless, except for those Rules which empower the Arbitrators to administer the arbitration proceedings, the parties may mutually alter or modify these Rules».

Sia nell'àmbito della Small Claim Procedure (v. Section 5, lett. i delle regole SCP), sia nell'àmbito del Fast and Low Cost Arbitration (v. Section 17 delle regole FALCA) l'arbitro unico ha (o gli àrbitri – nei limitati casi in cui il procedimento FALCA sia deciso da un panel – hanno) soltanto il potere di chiedere che all'esito dell'istruttoria venga svolto lo hearing. In quest'ultimo tipo di procedimento, inoltre, l'arbitro ha il potere di variare la timetable del procedimento (v. Section 7 delle regole FALCA).

non incontra limiti finché gli àrbitri non sono stati ancóra nominati; successivamente a tale momento, invece, è ancóra ben possibile procedere con delle modifiche, ma – in questo caso – è necessario non solo il consenso delle parti, ma anche quello degli àrbitri¹¹¹.

Simili limiti sono previsti dalle regole della Vancouver Maritime

Arbitrators Association (VMAA)112.

Nello stesso senso, con specifico riferimento alle regole procedurali, le *Arbitration Rules* della *Singapore Chamber of Maritime Arbitration* (SCMA), come modificate nel 2015, prevedono che la procedura venga stabilita dal collegio arbitrale, «subject to the right of the parties to agree any matter»¹¹³, utilizzando quindi una disposizione analoga a quella contenuta nei LMAA *Terms* 2006¹¹⁴.

Non solo. Le regole di arbitrato dell'International Maritime Organization ICC-CMI (IMAO)¹¹⁵ – pur essendo in larga parte modellate sulle Rules of arbitration della ICC¹¹⁶, le quali, come noto, prevedono un procedimento «amministrato» ove l'autonomia privata opera solo in funzione integrativa delle lacune regolamentari – lasciavano alle parti la possibilità di modificare la disciplina dell'arbitrato secondo specifici accordi relativi a ciascuna controversia, e ciò proprio in quanto con tale istituzione (ideata congiuntamente al Comité Maritime International) l'ICC intendeva proprio adeguare, in senso maggiormente flessibile, le proprie norme «processuali» alle tipiche esigenze delle controversie arbitrali marittime¹¹⁷.

¹¹¹ L'art. 1 delle Rules of Arbitration della GMAA dispone: «Where the parties to a contract have agreed that disputes between them shall be resolved in accordance with the rules of the German Maritime Arbitration Association (GMAA), these rules shall apply in the version in force at the time arbitration proceedings are commenced. The parties may amend or supplement these rules for the purpose of an individual dispute. In the event, however, that arbitrators have already been appointed, such amendments or supplements shall be allowed only with the consent of the arbitrators».

¹¹² Cfr. Section 2 delle Arbitration Rules dellaVMAA.

¹¹³ L'art. 25, § 2 delle Arbitration Rules della SCMA dispone: «Subject to these Rules, it shall be for the Tribunal to decide the arbitration procedure, including all procedural and evidential matters subject to the right of the parties to agree to any matter».

¹¹⁴ V. retro, nota 103 e testo corrispondente.

Su tali regole e sul loro insuccesso v. A. La Mattina, L'arbitrato marittimo, cit., pp. 45-46.

¹¹⁶ V. iccwbo.org/uploadedFiles/Court/Arbitration/other/rules_arb_english.pdf.
117 V. l'art. 3, § 1 delle Rules dell'IMAO, il quale disponeva che «Where the

Al contrario, il rilievo dell'autonomia privata negli arbitrati «amministrati» condotti secondo il *Règlement d'Arbitrage* della *Chambre Arbitrale Maritime de Paris* è estremamente limitato, potendo la scelta delle parti riguardare soltanto l'applicabilità del regolamento in vigore al momento della conclusione della convenzione arbitrale piuttosto che quello vigente quando la controversia è stata introdotta¹¹⁸.

Simile approccio è seguito anche in relazione agli arbitrati soggetti alle Rules of Arbitration of Tokyo Maritime Arbitration Commission (TOMAC) of the Japan Shipping Exchange (JSE), le quali, da un lato, prevedono che il richiamo di tali Rules da parte di una clausola arbitrale fa si che esse «shall be deemed to constitute part of such arbitration [...] clause»¹¹⁹ e, dall'altra parte, stabiliscono espressamente che le Rules possono essere modificate soltanto dalla TOMAC su iniziativa del proprio Chairman¹²⁰. Dal combinato disposto di tali regole, appare quindi evidente l'impossibilità per le parti degli arbitrati assoggettati alle Rules della TOMAC di incidere sulla procedura.

Assai meno rigida è invece la disciplina dell'arbitrato «amministrato» secondo le *China Maritime Arbitration Commission Arbitration Rules*, in base alle qualile parti possono modificare – in linea generale – le predette *Rules* o prevedere l'applicazione di altre regole in tema di arbitrato, e ciò con il limite che il loro accordo in tal senso «is inoperative or in conflict with a mandatory provision of the

parties have agreed that disputes between them shall be referred to arbitration under these Rules, such disputes shall be settled in accordance with these Rules subject to such modification as the parties may agree».

Réglement applicable à un litige est celui en vigueur au moment où la convention d'arbitrage a été convenue entre parties, à moins que celles-ci par une convention spéciale ne décident que le Règlement applicable sera celui en vigueur lors de l'in-

troduction d'instance» (cosí la versione in vigore dal 12 giugno 2019).

L'art. 3 delle Rules of Arbitration della TOMAC dispone: «Where the parties to a dispute have stipulated, by an arbitration agreement entered into between them or by an arbitration clause contained in any other contract between them that any dispute shall be referred to arbitration of JSE or arbitration in accordance with its rules, these Rules (or such version of these Rules in force at the time the application for arbitration is referred) shall be deemed to constitute part of such arbitration agreement or arbitration clause».

L'art. 50 delle Rules of Arbitration della TOMAC dispone: «Any amendment of these Rules shall be made by TOMAC at the initiative of Chairman of

TOMAC».

law applicable to the arbitral proceedings»¹²¹. Insomma, pur prevedendo un arbitrato marittimo amministrato, le Rules in esame – almeno in teoria – consentono alle parti di avere il totale controllo della parti di avere il totale controllo

delle norme relative alla scansione del procedimento.

In conclusione, se è ben vero che, rispetto all'inizio degli anni '60 del secolo appena trascorso, l'arbitrato marittimo oggi sta assumendo una fisionomia meno informale e si sta sviluppando anche presso nuovi centri ove è sempre piú «istituzionalizzato» (e talvolta «amministrato»), è altresí vero che la stragrande maggioranza degli arbitrati marittimi attualmente sono condotti secondo procedimenti ad hoc, svolti in seno alla LMAA di Londra, alla SMA di New York e alla emergente SCMA di Singapore, nell'àmbito dei quali le parti conservano (direttamente o indirettamente, per il tramite degli àrbitri da loro nominati) ampi poteri di amministrazione del giudizio. E ciò rappresenta certamente una conferma della specialità dell'arbitrato marittimo rispetto agli altri tipi di arbitrato commerciale internazionale.

6. – I regolamenti delle istituzioni arbitrali marittime contengono disposizioni riguardanti i lodi che sono del tutto in linea con le regole (e le prassi) generalmente seguite in altri settori dell'arbitrato commerciale internazionale.

In questa sede pare pertanto opportuno effettuare soltanto brevi cenni su alcune specificità proprie dei lodi marittimi stranieri e, segnatamente, dei lodi deliberati in base ai *Terms* della *London Maritime Arbitration Association* – LMAA (che rappresentano la stragrande maggioranza dei lodi marittimi in circolazione). Ciò soprattutto al fine di evidenziare alcuni problemi relativi al riconoscimento in Italia di tali lodi¹²².

L'art. 4 della Convenzione di New York pone a carico della parte che agisce per ottenere il riconoscimento e l'esecuzione di un lodo arbitrale straniero l'onere

 $^{^{121}}$ Cfr. art. 4, § 3 delle China Maritime Arbitration Commission Arbitration Rules.

La disciplina relativa al riconoscimento in Italia dei lodi esteri è quella dettata dagli artt. 4 e 5 della Convenzione di New York del 1958, su cui v. per tutti P. Bernardini, Riconoscimento ed esecuzione dei lodi stranieri in Italia, in Riv. arb., 2010, p. 429 ss. e S.M. Carbone, Il riconoscimento degli effetti dei lodi arbitrali nella Convenzione di New York del 1958: risultati e prospettive, in Riv. dir. int. priv. proc., 2011, p. 879 ss., nonché M.T. Bonavia, Problemi attuali in tema di exequatur del lodo rituale e delibazione del lodo straniero, in Giur. arb., 2016, p. 463 ss., e ivi ulteriori riferimenti in giurisprudenza e dottrina.

In primo luogo, gli arbitrati in materia marittima sono spesso caratterizzati da una certa rapidità e semplificazione delle procedure; in base ai *Terms* della LMAA gli àrbitri marittimi, inoltre, hanno pieni poteri di conduzione del procedimento e nella maggior parte dei casi decidono le controversie senza consentire alle parti e ai testimoni da queste designati di essere ascoltati nell'àmbito di uno *hearing*. In questo contesto, ai fini del riconoscimento dei lodi, si pone quindi l'esigenza di verificare che vi sia stato un effettivo rispetto del principio del contraddittorio. In proposito, la giurisprudenza italiana ha sottolineato che tale principio è rispettato – e quindi il lodo può essere senz'altro riconosciuto in Italia – nella misura in cui lo svolgimento della procedura non abbia effettivamente precluso l'esercizio del diritto di difesa¹²³.

In secondo luogo, a prescindere da quanto sopra, le procedure seguite negli arbitrati in materia marittima che si svolgono all'estero, ed in particolare a Londra sulla base dei *Terms* della LMAA e dell'*Arbitration Act* del 1996, sono, sotto molteplici profili, anche profondamente diverse da quella prevista nell'ordinamento italiano dalle norme del codice di procedura civile. Cosí, mentre la legge italiana richiede sempre che il numero degli àrbitri sia dispari, l'*Arbitration Act* prevede la possibilità che i due *arbitrators* nominati dalle parti, trovandosi d'accordo, pronuncino senz'altro il lodo, senza ricorrere all'intervento dell'*umpire* o di un terzo arbitro.

Poiché, a norma dell'art. 5, \S 1, lett. d della Convenzione di New York, la regolarità della procedura arbitrale deve essere valutata in

di depositare l'originale (o una copia debitamente autenticata) del lodo arbitrale e del contratto contenente la clausola compromissoria. Secondo pacifica giurisprudenza (Cass., 28 gennaio 1982, n. 563, in *Dir. mar.*, 1983, p. 743; App. Genova, 2 maggio 1980, *ivi*, 1981, p. 233; App. Milano, 4 ottobre 1991, *ivi*, 1992, p. 123), una volta assolte tali formalità incombe sulla parte che si oppone alla delibazione fornire la prova di una delle circostanze ostative tassativamente indicate dall'art. 5, § 1 della Convenzione; possono invece essere rilevate d'ufficio dal giudice della delibazione la non arbitrabilità della controversia e la contrarietà della decisione arbitrale all'ordine pubblico (su quest'ultimo aspetto v. per tutti L.G. RADICATI DI BROZOLO, *Controllo del lodo internazionale e ordine pubblico*, in *Riv. arb.*, 2006, p. 629).

Cosí Cass., 28 gennaio 1982, n. 563, cit., che ha affermato che «[i]l riconoscimento di una sentenza arbitrale straniera può trovare ostacolo nella esiguità del termine assegnato per la comparizione davanti agli àrbitri, ai sensi dell'art. 5 della Convenzione di cui trattasi, soltanto quando la parte interessata deduca e dimostri che quel termine abbia in effetti precluso la tempestiva conoscenza del procedimento

arbitrale ovvero l'esercizio del diritto di difesa».

base alla legge scelta dalle parti o in base a quella dello Stato in cui l'arbitrato si è svolto, le corti italiane, una volta accertata la conformità della procedura seguita dagli àrbitri alle norme dell'*Arbitration Act*, non hanno avuto esitazioni a rendere esecutivi in Italia lodi arbitrali inglesi emessi da due *arbitrators*¹²⁴.

Analogamente è stata affermata la possibilità di riconoscere ed eseguire in Italia un lodo arbitrale emesso a Londra dal solo arbitro nominato da una delle parti che, non avendo l'altra parte provveduto alla nomina del proprio arbitro, aveva agito quale arbitro unico; tale procedura è espressamente prevista dall'*Arbitration Act*, ma poteva porre qualche problema in relazione ad asserite violazioni del principio del contraddittorio e/o con riferimento al limite dell'ordine pubblico. La giurisprudenza italiana ha però ritenuto che, una volta accertata la regolarità delle notifiche alla parte che non aveva nominato il proprio arbitro, non vi fossero ostacoli al riconoscimento¹²⁵.

Infine, anche la mancanza di motivazione del lodo¹²⁶ non è stata ritenuta di ostacolo alla delibazione, ove sia consentita dall'ordinamento dello Stato in cui il lodo è stato emesso (il che è precisamente ciò che accade in Inghilterra)¹²⁷, non potendosi considerare contraria all'ordine pubblico italiano¹²⁸.

7. – Nei paragrafi precedenti è stato possibile verificare che, nel-

¹²⁴ Cfr. App. Napoli, 22 marzo 1980, in *Dir. mar.*, 1980, p. 513; e Cass., 15 dicembre 1982, n. 6915, cit.

125 Cfr. App. Venezia, 21 maggio 1976, in *Riv. dir. int. priv. proc.*, 1976, p. 851; App. Genova, 2 maggio 1980, cit.; Cass., 28 gennaio 1982, n. 563, cit.; in senso contrario v. però App. Milano, 28 luglio 1998, in *Dir. mar.*, 2000, p. 1380, con nota critica di G. Succi, *Limite di ordine pubblico e rispetto della legge processuale straniera*.

126 Sulla motivazione nell'ambito dei processi e degli arbitrati marittimi efr. per tutti M. Mustill, *Decision making in maritime law*, in *Lloyd's Maritime and Commercial L. Quarterly*, 1985, pp. 314-325. Piú in generale, v. – nella dottrina italiana – D. Nitti, *La motivazione del lodo nel diritto inglese*, in *Riv. arb.*, 1995, p. 561 ss.

127 V. Section 52, § 4 dell'Arbitration Act 1996, secondo cui «The award shall contain the reasons for the award unless [...] the parties have agreed to dispense with reasons».

128 Cfr. App. Genova, 2 maggio 1980, cit. Sul punto si vedano le considerazioni svolte da A.J. van den Berg, The New York Arbitration Convention, cit., pp. 380-382, in particolare dove osserva che: «whilst making the distinction between domestic and international public policy, the court of the countries under whose law the giving of reasons is mandatory generally enforce awards without reasons made in countries where such awards are valid».

l'àmbito dei traffici marittimi, le ragioni della prassi degli operatori incidono in misura rilevante sulla regolamentazione dell'arbitrato, sia con riferimento al suo momento genetico¹²⁹, sia quanto alla legge applicabile¹³⁰, sia con riferimento alla disciplina del procedimento¹³¹.

Tale circostanza non solo consente di fare riferimento all'arbitrato marittimo qualificandolo come un «procedimento speciale» rispetto all'arbitrato commerciale internazionale¹³², ma inoltre rende possibile ricostruire il quadro dei rapporti giuridici che fanno capo agli operatori del commercio marittimo internazionale all'interno di quello che ho definito status mercatorio 133. A quest'ultimo riguardo, l'analisi svolta nel corso del presente lavoro permette di affermare che l'appartenenza di un soggetto al «gruppo sociale» degli operatori marittimi fa sí che - nell'àmbito dei rapporti conclusi inter pares con altri soggetti appartenenti a tale «gruppo» – le norme rilevanti per la regolamentazione del rapporto debbano trovare un'applicazione maggiormente «flessibile» e volta ad agevolare le esigenze di speditezza e di rapidità tipiche del commercio marittimo¹³⁴. Vi è di più. È possibile affermare che, nei rapporti del commercio marittimo internazionale, sia riscontrabile un generale favor arbitrati e ciò tenuto conto sia della diffusione dello strumento arbitrale nell'àmbito di tali rapporti, sia della circostanza che l'arbitrato si presenta come l'unico strumento in grado di garantire l'applicazione di una disciplina giuridica coerente con l'operazione economica voluta dalle parti¹³⁵.

In precedenza è stato peraltro messo in rilievo come una simile ricostruzione non possa essere accolta incondizionatamente e senza le debite premesse nell'àmbito del trasporto marittimo di linea, il

Dir. mar., 2001, pp. 530-532.

 $^{^{129}}$ V. le considerazioni svolte nel precedente \S 3 in tema di forma della clausola compromissoria.

¹³⁰ V. retro, § 4.

¹³¹ V. retro, § 5.

¹³² V. retro, § 1.133 V. retro, § 4.

¹³⁴ Sul punto cfr. S.M. Carbone, Autonomia privata e modelli contrattuali del commercio marittimo internazionale nei recenti sviluppi del diritto internazionale pri-

vato: un ritorno all'antico, in Dir. mar., 1995, p. 318 ss.

135 Cfr. S.M. CARBONE e R. LUZZATTO, Clausole arbitrali, trasporto marittimo e diritto uniforme, in Dir. mar., 1974, pp. 252-260; M. LOPEZ DE GONZALO, L'esercizio della giurisdizione civile in materia di trasporto marittimo ed intermodale, in

quale presenta tratti che lo differenziano in maniera marcata dal trasporto di carico (generalmente documentato da *charter parties*)¹³⁶.

Tale considerazione nasce, in primo luogo, dal fatto che nel trasporto di linea le clausole arbitrali non presentano i caratteri di tipicità che si riscontrano, ad esempio, nei *charter parties*¹³⁷. In un contesto dove l'arbitrato non costituisce il mezzo di soluzione delle controversie tipicamente impiegato dagli operatori commerciali¹³⁸, sembrerebbe ben difficile poter invocare la «prassi» del commercio internazionale per giustificare controlli sulla validità delle clausole arbitrali maggiormente «flessibili» e sganciati dal «formalismo» che caratterizza l'approccio della giurisprudenza (specialmente italiana) in materia¹³⁹.

In secondo luogo, i rapporti giuridici relativi ai trasporti di linea sono regolati in via sostanzialmente esclusiva dalla normativa di diritto uniforme inderogabile di cui alle Regole dell'Aja¹⁴⁰, e ciò in

¹³⁶ V. retro, il testo corrispondente alla nota 64.

Nel senso di cui al testo cfr. S.M. Carbone e R. Luzzatto, Clausole arbitrali e trasporto marittimo, cit., p. 262; F. Berlingieri, Arbitrato marittimo e Regole di Rotterdam, in Dir. mar., 2011, p. 388; E. Garbesi, Arbitration and Ocean Marine Cargo Subrogation, in ArbitrationJ., 1961, p. 79; R. Jambu-Merlin, L'arbitrage maritime, cit., p. 407; M.Lopez de Gonzalo, L'esercizio della giurisdizione, cit., p. 530; J.P. McMahon, The Hague Rules and Incorporation of Charter Party Arbitration Clauses Into Bills of Lading, in J. of Maritime L. and Commerce, 1970-71, p. 2; C.W. O'Hare, Cargo Dispute Resolution and the Hamburg Rules, in Int. Comp. L. Q., 1980, p. 229, che afferma esplicitamente che «Commercial arbitration is a common medium for dispute settlement in charterparties, yet not so common in bills of lading».

¹³⁸ Cfr. J. Trappe, The Arbitration Clause in Bill of Lading, in Lloyd's Maritime and Commercial L. Quarterly, 1999, p. 339.

¹³⁹ V. retro, § 3.

Le c.dd. regole dell'Aja sono costituite dalla Convenzione di Bruxelles del 1924 (resa esecutiva in Italia con r.d.l. 6 gennaio 1928, n. 1958, convertito in l. 19 luglio 1929, n. 1658; operante in Inghilterra per mezzo del Carriage of Goods By Sea Act del 1924), integrata dai successivi Protocolli di Bruxelles del 1968, c.dd. regole dell'Aja-Visby, e del 1979 (resi esecutivi in Italia con ll. 12 giugno 1984, nn. 243 e 244; attuati nell'ordinamento inglese per mezzo degli Acts del 1971 e del 1992). Sull'inderogabilità (a sfavore del soggetto interessato al carico) della disciplina di diritto uniforme relativa al trasporto su polizza di carico, cfr. per tutti S.M. Carbone, Contratto di trasporto marittimo di cose, cit., p. 169 ss. Sul sistema delle regole dell'Aja cfr. fra i contributi più significativi F. Berlingieri, La Convenzione di Bruxelles 25 agosto 1924 sulla polizza di carico, Genova, 1973; S.M. Carbone, Le regole di responsabilità del vettore marittimo, Milano, 1984; Id., Il trasporto marittimo di cose nel sistema dei trasporti internazionali, Milano, 1976; A. Lefebyre del Ovidio,

quanto in questo àmbito del commercio marittimo internazionale la posizione del soggetto interessato al carico è considerata «debole» e meritevole di tutela giuridica¹⁴¹. Questa circostanza ha fatto addirittura sorgere dubbi circa la possibilità per le parti dei rapporti relativi ai traffici di linea di ricorrere all'arbitrato quale mezzo di soluzione delle controversie¹⁴². Infatti, mentre con riferimento ai rapporti commerciali inter pares l'arbitrato è senz'altro lo strumento processuale piú adatto, laddove ci si muova in un contesto di «sproporzione» fra il bargaining power di una parte rispetto a quello dell'altra e, quindi, emerga la presenza di soggetti contrattuali deboli (come è il caso del trasporto marittimo di linea), l'arbitrato parrebbe non essere il migliore mezzo di soluzione delle controversie, poiché potrebbe tradursi in un meccanismo volto ad ostacolare l'accesso alla giustizia della «parte debole», la quale - specie nel momento in cui si trovi a concludere un contratto regolato su condizioni generali predisposte unilateralmente dall'altro contraente e contenute sul retro della polizza di carico – potrebbe non essere neppure ben consapevole della scelta dell'arbitrato¹⁴³.

Alla luce delle considerazioni svolte nel corso del presente paragrafo sembrerebbe doversi concludere che l'arbitrato marittimo non sia un fenomeno unitario, in quanto, da un lato, troviamo rapporti del commercio marittimo dove l'arbitrato è largamente impiegato ed emergono esigenze di rapidità delle forme e dove il controllo dei giu-

La disciplina convenzionale della responsabilità del vettore marittimo, Roma, 1939; E. RIGHETTI, La responsabilità del vettore marittimo nel sistema dei pericoli eccettuati, Padova, 1960; W. TETLEY, Marine Cargo Claims, cit., cui adde, da ultimo, S.M. CARBONE, Contratto di trasporto marittimo di cose, cit., passim, ma spec. p. 127 ss.

141 In questo senso cfr. S.M. Carbone, Contratto di trasporto marittimo di cose, cit., passim, ma spec. p. 169 ss. In tale sede gli interessati al carico nel trasporto di linea sono definiti come soggetti «che si trovano, da un lato, in una posizione contrattualmente più debole rispetto al vettore e, dall'altro, ad accettare clausole contrattuali "per adesione" senza una consapevole partecipazione alla loro redazione e senza una chiara coscienza dei relativi contenuti». Sulle ragioni di tutela della parte debole come presupposto della normativa di diritto uniforme in tema di polizza di carico cfr. per tutti A. Pavone La Rosa, Studi sulla polizza di carico, Milano, 1958, pp. 88-91, il quale sottolinea che «con la cennata Convenzione si è voluto tutelare non solo il terzo portatore del titolo, ma anche ed anzitutto il caricatore».

¹⁴² Sul punto cfr. per tutti S.M. CARBONE, *Il trasporto marittimo di cose nel si*stema dei trasporti internazionali, cit., pp. 98-99.

¹⁴³ In proposito sia consentito rinviare a A. La MATTINA, L'arbitrato marittimo, cit., p. 305 ss. dici statali sulle convenzioni arbitrali si fa meno rigido (contratti di trasporto di carico documentati da *charter parties*), dall'altro lato, vi sono rapporti dove le convenzioni arbitrali non vengono generalmente impiegate e nell'àmbito dei quali la possibilità di ricorrere all'arbitrato è addirittura posta in dubbio dalla presenza di norme inderogabili di origine internazionale a tutela dei soggetti interessati al carico (contratti di trasporto di linea).

Insomma, lo *status mercatorio*, che ho in altra sede invocato come «momento di sintesi» delle posizioni giuridiche soggettive degli attori del commercio marittimo internazionale¹⁴⁴, sembra compromesso in ragione della sua limitata applicabilità ai rapporti relativi ai traffici marittimi di linea.

Il trasporto di linea appare allora come momento «critico» dell'arbitrato marittimo, in quanto conduce a riflettere sulla configurabilità di quest'ultimo come «sistema» e suggerisce un controllo dei risultati dell'analisi svolta nel corso del presente lavoro alla luce delle peculiarità dei rapporti in esame.

I rapporti giuridici relativi ai traffici marittimi c.dd. *liner* sono certamente un momento critico per l'istituto dell'arbitrato marittimo, e ciò perché la presenza di una «parte debole» da proteggere (l'interessato al carico) parrebbe in primo luogo compromettere la possibilità di accogliere nell'àmbito di questo settore la lettura «evolutiva» (e flessibile) dei requisiti di forma delle clausole compromissorie che abbiamo suggerito in precedenza e che trova come perno interpretativo la considerazione della «strumentalità» di tali clausole rispetto all'operazione economica perseguita tra le parti¹⁴⁵.

In realtà, però, anche nell'àmbito in esame è certamente da rigettare una valutazione in chiave «rigida» dei requisiti di forma delle clausole arbitrali previsti dall'art. 2 della Convenzione di New York del 1958. Al contrario, la giurisprudenza piú avveduta (segnatamente, inglese e statunitense) ha riconosciuto proprio con riferimento ai rapporti relativi ai traffici marittimi di linea l'importanza di svolgere verifiche basate sulla ragionevolezza e sulla prassi abituale degli operatori commerciali, le quali rappresentano i meccanismi maggiormente idonei ad assicurare la tutela del contraente debole in quanto sono gli unici strumenti che garantiscono l'accertamento del consenso del-

¹⁴⁴ Cfr. A. La Mattina, Clausole di deroga alla giurisdizione in polizza di carico, cit., pp. 473-474.
145 V. retro, § 3.

l'interessato al carico rispetto alle pattuizioni compromissorie¹⁴⁶. In questo senso, nel trasporto di linea trovano conferma i medesimi criteri di valutazione delle clausole arbitrali che sono stati indicati (e fruttuosamente impiegati da larga parte della giurisprudenza piú avveduta) nell'àmbito degli altri settori del commercio marittimo internazionale¹⁴⁷.

Inoltre, la normativa uniforme di applicazione necessaria posta a tutela dei soggetti interessati al carico non limita la possibilità di deferire ad arbitrato le controversie relative ai trasporti marittimi di linea, ma pone soltanto (ed è stata cosí correttamente interpretata dalla giurisprudenza) limiti volti a impedire che, attraverso lo strumento dell'arbitrato, venga di fatto *by-passato* il contenuto inderogabile di tale normativa¹⁴⁸. Il che è del tutto coerente con il rilievo del canone di «buona fede» nell'interpretazione dell'art. 2 della Convenzione di New York del 1958¹⁴⁹.

Anche da un punto di vista sostanziale, il «sistema arbitrale marittimo» non pare compromesso con riferimento ai rapporti relativi ai trasporti di linea. La disciplina uniforme applicabile a questo tipo di trasporti, infatti, non solo rappresenta pacificamente parte della *lex maritima*, ma inoltre – fermi i propri contenuti inderogabili – non impedisce di valorizzare anche in questo contesto il rilievo dello *status mercatorio*. E ciò nel senso che – al di là della localizzazione della fattispecie in un determinato ordinamento giuridico – la disciplina ap-

¹⁴⁶ V. l'analisi della casistica riportata in A. La MATTINA, L'arbitrato marittimo, cit., pp. 301-317, cui adde la recente sentenza resa dalla Commercial Court di Londra Sea Master Shipping Inc v. Arab Bank (Switzerland) Ltd = the «Sea Master» [2018] EWHC 1902 (Comm).

^{14°} V. retro, § 3.

⁽The Hollandia) [1983] 1 Lloyd's Rep., 7 (invero riguardante il connesso tema delle clausole di deroga alla giurisdizione), nonché nella pronuncia della Corte Suprema degli Stati Uniti relativa al caso Vimar Seguros y Reseguros S.A.v.M/V Sky Reefer, 515 U.S. 528, in American Maritime Cases, 1995, p. 1817, ove è stato chiarito che le clausole arbitrali contenute in polizza di carico non sono di per sé invalide, ma, al contrario, se ne deve presumere la validità fino a quando non sia dimostrato in giudizio che a) esse si traducono per il vettore in un esonero da responsabilità o che b) la loro efficacia limita in concreto la possibilità dell'attore di agire in giudizio per la tutela dei propri diritti (ad esempio, in quanto per effetto di tali clausole il soggetto interessato al carico si trovi a dover sopportare i costi di un procedimento «prohibitively expensive»).

¹⁴⁷ V. retro, § 3, il testo corrispondente alla nota 47.

plicabile ai rapporti relativi ai traffici di linea sarà rinvenibile esclusivamente nella normativa uniforme come integrata dagli usi e dalle consuetudini internazionali invalsi nello specifico settore di riferimento.

Infine, le regole di procedura delle principali istituzioni arbitrali paiono certamente garantire un agevole «accesso alla giustizia» e sono strutturate in modo tale da garantire non solo il rispetto del principio del contraddittorio, ma anche una tempistica di risoluzione della controversia assai celere e senz'altro più rapida di quella conseguibile davanti ai giudici di qualsivoglia ordinamento statale.

In conclusione, alla luce di quanto sopra, l'arbitrato marittimo conferma anche nell'àmbito del trasporto di linea le proprie caratteristiche di «strumento privilegiato» volto a garantire in maniera «adeguata» la tutela giurisdizionale dei diritti delle parti dei rapporti del commercio marittimo internazionale. In questo senso, è possibile affermare che l'arbitrato marittimo è un fenomeno «unitario», nel quale le caratteristiche del trasporto di linea si inseriscono senza generare fratture del sistema. In questo contesto, inoltre, le peculiarità dei rapporti relativi ai traffici di linea confermano ancóra una volta la specialità dell'arbitrato marittimo rispetto agli altri tipi di arbitrato commerciale internazionale.

ABSTRACT

«Maritime Arbitration» is the «preferential» procedural instrument in order to settle disputes between shipping operators worldwide.

This kind of arbitration falls under the broader genus of international commercial arbitration, from where, essentially, it draws its legal regulation; however, because of certain «specific» features of the shipping context, Maritime Arbitration «departs» from the model of «general» international commercial arbitration.

The chapter is primarily focused on illustrating the specific issues of this kind of arbitration with particular attention to the rules of the principal arbitration institutions ruling on maritime disputes.

The ultimate aim of the work is to build a «theory of maritime arbitration» as it has been suggested since 1991 by Lord Mustill during the Xth International Congress of Maritime Arbitration.